

Документ подписан простой электронной подписью

Информация о владельце:

ФИО: Ващенко Андрей Александрович

Должность: Ректор

Дата подписания: 17.05.2023 09:37:06

Уникальный программный ключ:

51187754f94e37d00c9236cc9eaf21a22f0a3b731acd32879ec947ce3c66589d

**АВТНОМНАЯ НЕКОММЕРЧЕСКАЯ ОРГАНИЗАЦИЯ  
ВЫСШЕГО ОБРАЗОВАНИЯ  
«ВОЛГОГРАДСКИЙ ИНСТИТУТ БИЗНЕСА»**

**ПРОГРАММА  
ИТОГОВЫХ КОМПЛЕКСНЫХ ИСПЫТАНИЙ (ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ)  
СТУДЕНТОВ-ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА НА СООТВЕТСТВИЕ ИХ ПОДГОТОВКИ ОЖИДАЕМЫМ  
РЕЗУЛЬТАТАМ ОБРАЗОВАНИЯ  
КОМПЕТЕНТНОСТНО-ОРИЕНТИРОВАННОЙ ОПОП ВО**

**Направление подготовки:** 38.03.01 Экономика

**Квалификация (степень):** Бакалавр

**Направленность /профиль:** Финансы и кредит

**Форма обучения:** очная, очно-заочная, заочная

**Год набора:** 2023

**Общая трудоемкость:** 216 часов/6 з.е.

Волгоград – 2023 г.

Документ составлен в соответствии с требованиями ФГОС ВО по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, утвержденного Приказом Министерства образования и науки Российской Федерации от 12 августа г. № 954

**Составлено:**

---

Ващенко Андрей Александрович, д.э.н профессор, Профессор кафедры финансово- экономических дисциплин

*(Ф.И.О., ученая степень, ученое звание, должность)*

---

Чернявская Е.Ю., к.с.н., доцент кафедры финансово- экономических дисциплин

*(Ф.И.О., ученая степень, ученое звание, должность)*

---

Михайлова Елена Владимировна, к.э.н доцент кафедры финансово- экономических дисциплин

*(Ф.И.О., ученая степень, ученое звание, должность)*

---

## 1. ЦЕЛЬ И ЗАДАЧИ ИТОГОВЫХ КОМПЛЕКСНЫХ ИСПЫТАНИЙ (ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ) СТУДЕНТОВ-ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА

Итоговая аттестация выпускника высшего учебного заведения является обязательной и осуществляется после освоения основной профессиональной образовательной программы в полном объеме. Итоговая аттестация обучающихся проводится в форме защиты выпускной квалификационной работы. Выпускная квалификационная работа представляет собой выполненную обучающимся работу, демонстрирующую уровень подготовки выпускника к самостоятельной профессиональной деятельности. Успешная защита выпускной квалификационной работы является основанием для выдачи обучающимся документа о высшем образовании.

Выпускающая кафедра самостоятельно разрабатывает перечень тем выпускных квалификационных работ, который потом утверждается Приказом ректора Института и доводится до сведения обучающихся не позднее чем за 6 месяцев до даты начала ИА посредством размещения на сайте Института. Для подготовки выпускной квалификационной работы за каждым обучающимся приказом АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» закрепляется руководитель выпускной квалификационной работы из числа профессорско-преподавательского состава кафедры финансово-экономических дисциплин.

Цель итоговой аттестации выпускников – определение соответствия результатов освоения обучающимися основной профессиональной образовательной программы, разработанной АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» в соответствии с требованиями Федерального образовательного программа высшего образования по направлению подготовки 38.03.01 Экономика.

Основными задачами итоговой аттестации являются - проверка соответствия выпускника требованиям ФГОС ВО и определение уровня выполнения задач, поставленных в основной профессиональной образовательной программе ВО.

Итоговая аттестация включает в себя защиту выпускной квалификационной работы.

В результате подготовки, публичной защиты выпускной квалификационной работы выпускник бакалавриата направления подготовки 38.03.01 Экономика (бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит) должен:

- знать, понимать и решать профессиональные задачи в области производственной деятельности в соответствии с профилем подготовки;
- уметь использовать современные методы нахождения, хранения и передачи информации для решения профессиональных задач; самостоятельно обрабатывать, истолковывать и облекать в необходимую форму результаты производственной деятельности;
- владеть необходимыми приёмами осмысления базовой и факультативной информации для решения производственных задач в сфере профессиональной экономической деятельности.

Подготовка и защита выпускной квалификационной работы бакалавра – завершающий этап подготовки бакалавра экономики. Ценность выпускной квалификационной работы бакалавра определяется ее высоким теоретическим уровнем, практической частью, а также тем, в какой мере сформулированные в работе предложения способствуют улучшению качества экономической работы организаций, повышению эффективности производства продукции, выполнения работ, оказания услуг, в том числе финансовых и банковских.

## **2. ПЕРЕЧЕНЬ КОМПЕТЕНЦИЙ, КОТОРЫМИ ДОЛЖНЫ ОВЛАДЕТЬ ОБУЧАЮЩИЕСЯ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ 38.03.01 ЭКОНОМИКА (БАКАЛАВРИАТ, НАПРАВЛЕННОСТЬ (ПРОФИЛЬ) ФИНАНСЫ И КРЕДИТ)**

В результате освоения ОПОП ВО 38.03.01 Экономика (бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит) обучающиеся овладеют компетенциями:

### ***а) универсальные компетенциями (УК):***

**УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач**

УК-1.1. Способен определить ресурсы для поиска необходимой информации при решении и анализе поставленных задач

УК-1.2. Способен находить, систематизировать, критически анализировать информацию для решения поставленных задач

**УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений**

УК-2.1. Способен выбрать оптимальные способы при разработке проекта, определении его конечной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся материальных и трудовых ресурсов, ограничений

УК-2.2. Способен определить круг задач в рамках поставленной цели при разработке и реализации проекта

**УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде**

УК-3.1. Способен устанавливать межличностные и профессиональные контакты

УК-3.2. Способен развивать профессиональное общение, в том числе в команде

УК-3.3. Способен предупредить конфликты в процессе социального взаимодействия

**УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)**

УК-4.1. Способен владеть системой норм русского литературного языка и нормами иностранного (-ых) языка (-ов), а также способен логически и грамматически верно строить устную и письменную речь

УК-4.2. Способен грамотно использовать информационно-коммуникационные технологии, коммуникативно-приемлемый стиль общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнёрами

**УК-5 Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах**

УК-5.1. Способен использовать основы философских знаний для формирования мировоззренческой позиции /

УК-5.2. Способен анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества, проявляет уважительное отношение к историческому наследию для формирования гражданской позиции и социокультурным традициям различных социальных групп

УК- 5.3. Способен работать в коллективе, толерантно воспринимая социальные, этнические, конфессиональные и культурные различия

**УК-6 Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов**

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В. 4

### **образования в течение всей жизни**

УК-6.1. Способен оценить собственные ресурсы для достижения поставленной задачи, управляя своим временем

УК-6.2. Способен к саморазвитию и самообразованию для приобретения новых знаний и навыков для достижения личной эффективности

### **УК-7 Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной деятельности**

УК-7.1. Способен определить методы и средства физической культуры и спорта для восстановления работоспособности в условиях повышенного нервного напряжения, для коррекции собственного здоровья

УК-7.2. Способен использовать нормы здорового образа жизни, здоровые берегающие технологии для поддержания уровня физической формы и профилактики профессиональных заболеваний, психофизического и нервно-эмоционального утомления на рабочем месте

### **УК-8 Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов**

УК-8.1 Способен использовать приемы первой помощи, знания и методы защиты в области техники безопасности труда

УК-8.2 Способен соблюдать основные требования безопасности

### **УК-9 Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах**

УК-9.1 Способен использовать знания об особенностях развития лиц с ограниченными возможностями здоровья в профессиональной деятельности /

УК-9.2 Способен строить диалог в социальной и профессиональной сфере, демонстрировать толерантное отношение по отношению к лицам с ограниченными возможностями здоровья

### **УК-10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности**

УК-10.1 Способен использовать основы экономических и финансовых знаний в профессиональной сфере деятельности, ориентируясь в отечественных и международных источниках информации

УК-10.2 Способен управлять личными финансами, провести финансовый анализ, имеет представление о финансовых продуктах

### **УК-11 Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности**

УК-11.1 Способен систематизировать финансово-экономическую и юридическую информацию, осуществлять профессиональную деятельность, основанную на принципах, направленных на нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, а также устранению и противодействию коррупционных правонарушений

УК-11.2 Способен определить сущность проявлений коррупции экстремизма, терроризма, и проанализировать мероприятия по противодействию коррупционных правонарушений, экстремизма, терроризма в рамках профессиональной деятельности

#### ***б) общепрофессиональными компетенциями:***

**ОПК-1** Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;

ОПК-1.1 Способен ориентироваться в экономических процессах предприятия, анализирует явления, происходящие на предприятии, использует экономический инструментарий для оценки эффективности использования ресурсов

ОПК-1.2 Способен анализировать экономическую информацию о деятельности организации в процессе ее разработки для анализа процессов и явлений реальной экономики

**ОПК-2 Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач;**

ОПК-2.1 Способен освоить статистические методы формирования данных и применить направления и методы анализа информации в контексте реализации бизнес-проектов

ОПК-2.2 Способен осуществлять количественный и качественный анализ информации при построении организационно-экономических моделей путем реализации конкретных экономических задач

**ОПК-3 Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне;**

ОПК-3.1 Способен применять теоретические и методологические знания о законах и механизмах рыночной экономики на микроэкономическом уровне

ОПК-3.2 Способен определять сущность экономических процессов и событий, происходящих на макроуровне, в национальной экономике и мировой экономической системе

**ОПК-4 Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;**

ОПК-4.1 Способен использовать современные принципы, методы и организационные формы управления для эффективного руководства организациями различных отраслей народного хозяйства и различных форм собственности

ОПК-4.2 Способен организовывать, анализировать и документационно сопровождать финансовую деятельность различных экономических субъектов с учетом неопределенности внешней среды

**ОПК-5 Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач.**

ОПК-5.1 Способен решать задачи профессиональной деятельности с использованием соответствующих информационных технологий и инструментов обработки информации с учетом основных требований информационной безопасности

ОПК-5.2 Способен выполнять работы с компьютером как средством управления информацией, способен работать с информацией в глобальных компьютерных сетях

**ОПК-6. Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности.**

ОПК-6.1. Способен применять знания об основных принципах, методах, способах и средствах получения, хранения и переработки информации для реализации и продвижения финансового продукта

ОПК-6.2 Способен использовать современные технологии в процессе финансового обслуживания и решения задач профессиональной деятельности

**в) профессиональными компетенциями (ПК):**

**ПК-1 Способен поводить фундаментальный анализ финансовых рынков, на основании которого дает рекомендации по совершению сделок с различными активами, финансовыми инструментами**

ПК-1.1 Способен осуществлять анализ состояния финансовых рынков и анализировать их динамику, включая рынки финансовых инструментов

ПК-1.2 Способен на основе финансово-экономических процессов и явлений анализировать и содержательно интерпретировать знания и системе международных финансовых отношений/

**ПК-2 Способен применять современные методы экономического анализа при решении прикладных задач и осуществлении исследований экономических процессов**

ПК-2.1 Способен на основе действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические показатели для анализа данных исследования экономических процессов

ПК-2.2. Способен на основе описания экономических процессов и явлений, проанализировать их состояние и спрогнозировать их дальнейшее развитие

**ПК-3 Способен осуществлять мониторинг конъюнктуры рынка банковских услуг, рынка ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков**

ПК-3.1 Способен осуществлять мониторинг процесса ценообразования на банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги

ПК-3.2 Способен проводить исследование финансовых рынков, на основании которого давать рекомендации их по усовершенствованию

**ПК-4 Способен подбирать в интересах клиента поставщиков финансовых услуг и консультировать их по поводу финансовых продуктов**

ПК-4.1. Способен проконсультировать физических и юридических лиц по поводу содержания финансовых продуктов и услуг

ПК-4.2. Способен провести консультирование клиента по оформлению сделок с поставщиком финансовой услуги (кроме операционной деятельности)

**ПК-5 Способен применять нормы, регулирующие бюджетные, налоговые, валютные отношения в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля, обеспечивать осуществление финансовых взаимоотношений с организациями, органами государственной власти и местного самоуправления**

ПК-5.1 Способен оформлять финансовые, бухгалтерские документы по начислению и перечислению налогов и сборов в бюджеты различных уровней, страховых взносов - во внебюджетные фонды и составления налоговой отчетности

ПК-5.2 Способен осуществлять расчетно-кассовое обслуживание клиентов, межбанковские расчеты, расчеты по экспортно-импортным операциям и проводить анализ и оценку процедуры исполнения обязанности клиентов по уплате налогов, сборов, страховых взносов и т.д. /

**ПК-6 Способен осуществлять подготовку сделок кредитования для корпоративных и индивидуальных заемщиков и осуществлять ее правовое сопровождение**

ПК-6.1. Способен сформировать кредитное досье заемщика и осуществить заполнение требуемой документации

ПК-6.2. Способен запланировать мероприятия, направленные на повышение качества правовой и экономической защиты клиента

**ПК-7 Способен проводить проверку финансового положения заемщика, оценку его платежеспособности и кредитоспособности и предлагать банковские услуги**

ПК-7.1. Способен собрать информацию о потенциальном заемщике, рассчитать его кредитоспособность и платежеспособность, сформировать заключение о целесообразности предоставления кредита потенциальному заемщику

ПК-7.2 Способен оценить кредитный риск по выданной ссуде и рассчитать резерв на возможные потери по ссуде

**ПК-8 Способен осуществить подготовку и заключение кредитного договора с корпоративным клиентом, проконтролировать исполнения условий кредитного договора с корпоративным клиентом и возникновения просроченной задолженности**

ПК-8.1. Способен осуществлять контроль за соблюдением процедуры получения кредитных средств заемщиком, вести кредитно-обеспечительную документацию и

сопровождать процесс передачи документов заемщиком.

ПК-8.2 Способен предоставлять заемщикам исчерпывающую информацию о процедуре подготовки и заключения кредитных сделок и проводить мониторинг выполнения заемщиками своих обязательств по договору

**ПК-9 Способен оценить эффективность каналов продвижения, продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам, маркетинг рынка кредитных продуктов для юридических лиц**

ПК-9.1. Способен определить формы и методы взаимодействия с инвесторами, организациями, средствами массовой информации с целью установления долгосрочных отношений с клиентами

ПК-9.2 Способен проводить маркетинг рынка кредитных продуктов для юридических лиц

Данные компетенции формируются дисциплинами учебного плана, в соответствии с требованиями ФГОС ВО направления подготовки 38.03.01 Экономика (бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит)



**2. 1. УРОВНИ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИИ У СТУДЕНТОВ-ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА**  
(шкала оценивания сформированности компетенций, выносимых на итоговую аттестацию)

**Универсальные компетенции и индикаторы их достижения:**

Категория УК	Код и наименование УК	Код и наименование дескриптора УК / дисциплины	Код и наименование индикатора достижения УК (из ПС)
Системное и критическое мышление	УК-1 Способен осуществлять поиск, критический анализ и синтез информации, применять системный подход для решения поставленных задач	УК-1.1. Способен определить ресурсы для поиска необходимой информации при решении и анализе поставленных задач	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 УК -1.2. Технологии сбора первичной финансовой информации(А/01.6)  ИД-2 УК -1.1. Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 УК-1.2.Современные методы получения, анализа, обработки информации (А/01.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-4 УК-1.2. Производить информационно - аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг (А/01.6)  ИД-5 УК-1.1. Мыслить системно, структурировать информацию (А/01.6)</p>
		УК-1.2. Способен находить, систематизировать, критически анализировать информацию для решения поставленных задач	

			<p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-6 УК-1.2. Использовать математический аппарат для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента - факторинг, лизинг(А/02.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-7 УК-1.1. Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг(А/01.6)  ИД-8 УК-1.1. Мониторинг информационных источников финансовой информации(А/01.6)</p>
Разработка и реализация проектов	УК-2 Способен определять круг задач в рамках поставленной цели и выбирать оптимальные способы их решения, исходя из действующих правовых норм, имеющихся ресурсов и ограничений	<p>УК-2.1. Способен выбрать оптимальные способы при разработке проекта, определении его конечной цели, исходя из действующих правовых норм, имеющихся материальных и трудовых ресурсов, ограничений</p> <p>УК-2.2. Способен определить круг задач в рамках поставленной цели при разработке и реализации проекта</p>	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 УК-2.1. Нормативная база в области финансовой деятельности(А/01.6)  ИД-2 УК-2.1. Порядок составления и правила оформления финансовой документации в организации(А/03.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 УК-2.1. Правила внутреннего трудового распорядка, требования охраны труда и пожарной безопасности, локальные нормативные акты, регламентирующие работу персонала(А/02.6)  <i>Умения:</i></p>

			<p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД -4 УК-2.1. Применять способы построения графика платежей в соответствии с особенностями бизнеса клиента (А/02.6)</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-5 УК-2.2. Проверка документов клиентов на предмет комплектности согласно внутренним нормативным документам финансовой организации, обеспечение сохранности и конфиденциальности информации, хранящейся в них (А/03.6)</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД-6 УК-2.2. Анализ и оценка динамики нормативно-законодательной базы, оказывающей влияние на динамику рынка корпоративных клиентов (А/07.6)</p>
Командная работа и лидерство	УК-3 Способен осуществлять социальное взаимодействие и реализовывать свою роль в команде	<p>УК-3.1. Способен устанавливать межличностные и профессиональные контакты</p> <p>УК-3.2. Способен развивать профессиональное общение, в том числе в команде</p>	<p><i>Знание:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-1 УК-3.1. Основы психологии общения А/02.6 ИД-2 УК-3.2. Этика делового общения А/02.6 <b>ПС-08.015 Специалист по</b></p>

		<p>УК-3.3 Способен предупредить конфликты в процессе социального взаимодействия /</p>	<p><b>корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 УК-3.2. Правила делового общения с заемщиками (А/01.6, А/02.6, А/03.6 А/04.6, А/05.6, А/06.6, А/07.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-4 УК-3.3. Предотвращать и улаживать конфликтные ситуации (А/02.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-5 УК-3.2. Организовывать взаимодействие с подразделениями банка по вопросам предварительного сопровождения деятельности по корпоративному кредитованию А/01.6  ИД-6 УК-3.1. Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка по сбору информации с целью подготовки и заключения сделок корпоративного кредитования А/02.6  ИД -7 УК-3.3. Применять способы и методы разрешения конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении кредитного договора А/03.6  ИД-8 УК-3.2. Организовывать взаимодействие между подразделениями банка в соответствии с этапами процесса</p>
--	--	---------------------------------------------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

			<p>подготовки и заключения кредитного договора А/03.6 ИД-9 УК-3.2. Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка с целью контроля исполнения кредитного договора А/04.6 ИД-10 УК-3.3. Разрешение конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении сделки кредитования корпоративных заемщиков А/03.6 <i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-11 УК-3.1. Взаимодействие с потенциальными потребителями финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса (А/02.6) ИД-12 УК-3.3. Предотвращать и улаживать конфликтные ситуации (А/02.6) <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД-13 УК-3.3. Мониторинг проблемных корпоративных кредитов, предоставленных банком (во взаимодействии с другими структурными подразделениями) А/04.6</p>
--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Коммуникация	УК-4 Способен осуществлять деловую коммуникацию в устной и письменной формах на государственном языке Российской Федерации и иностранном(ых) языке(ах)	УК-4.1. Способен владеть системой норм русского литературного языка и нормами иностранного (-ых) языка (-ов), а также способен логически и грамматически верно строить устную и письменную речь	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 УК-4.2 Кодексы профессиональных и этических принципов в области связей с инвесторами(А/02.6)  ИД-2 УК-4.2 Этика делового общения(А/02.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 УК-4.2 Методы эффективной деловой коммуникации А/07.6  ИД-4 УК-4.2 Правила делового общения с заемщиками (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-5 УК-4.2 Правила корпоративной банковской этики (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6, А/07.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.08 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-6 УК-4.1 Организовывать и проводить деловые переговоры А/02.6  ИД-7 УК-4.2 Организовывать и проводить презентации финансовых продуктов и услуг А/02.6  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.08 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-8 УК-4.2 Осуществление</p>
		УК-4.2. Способен грамотно использовать информационно-коммуникационные технологии, коммуникативно- приемлемый стиль общения, вербальные и невербальные средства взаимодействия с партнёрами	

			<p>операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6</p> <p>ИД-9 УК-4.1 Проведение телефонных переговоров с потенциальными контрагентами А/02.6</p> <p>ИД-10 УК-4.1 Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения А/02.6</p> <p>ИД-11 УК-4.2 Обсуждение, определение условий сотрудничества, подписание документов о сотрудничестве А/02.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-12 УК-4.2 Консультирование участников кредитной сделки А/03.6</p> <p>ИД-13 УК-4.2 Проведение встреч и консультаций с другими работниками банка по вопросам проведения кредитных операций с юридическими лицами А/03.6</p>
Межкультурное взаимодействие	УК-5 Способен воспринимать межкультурное разнообразие общества в социально-историческом, этическом и философском контекстах	<p>УК-5.1. Способен использовать основы философских знаний для формирования мировоззренческой позиции</p> <p>УК-5.2. Способен анализировать основные этапы и закономерности исторического развития общества, проявляет уважительное отношение к историческому наследию для</p>	<p><i>Знания:</i></p> <p><b>ПС 08.08 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 УК-5.2. Современная финансовая система и финансовый рынок, история развития финансовой системы и финансового рынка (А/01.6)</p> <p>ИД-2 УК-5.1. Технологии проведения социологических и</p>

		<p>формирования гражданской позиции и социокультурным традициям различных социальных групп</p>	<p>маркетинговых исследований(А/01.6) ИД-3 УК-5.3. Основы социологии, психологии(А/01.6) ИД-4 УК-5.3. Кодексы профессиональных и этических принципов в области связей с инвесторами (А/02.6) <i>Умения:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-5 УК-5.2. Получать, интерпретировать и документировать результаты исследований (А/01.6) <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-6 УК-5.3. Организация сбора, обработки и анализа информации, в том числе с применением социологических, маркетинговых исследований (А/01.6)</p>
<p>Самоорганизация и саморазвитие (в том числе здоровьесбережение)</p>	<p>УК-6 Способен управлять своим временем, выстраивать и реализовывать траекторию саморазвития на основе принципов образования в течение всей жизни</p>	<p>УК-6.1. Способен оценить собственные ресурсы для достижения поставленной задачи, управляя своим временем</p> <p>УК-6.2. Способен к саморазвитию и самообразованию для приобретения новых знаний и навыков для достижения личной эффективности</p>	<p><i>Знание:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-1 УК-6.1. Основы психологии общения(А/02.6) ИД-2 УК-6.1. Основы социологии, психологии (А/01.6) ИД-3 УК-6.1. Основы гражданского, семейного и трудового права, регулирующие финансовые отношения домохозяйств и влияющие на сферу управления</p>



			<p>личными финансами(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-4 УК-6.1. Правила делового общения с заемщиками (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-5 УК-6.1. Правила корпоративной банковской этики (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6, А/07.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-6 УК-6.1. Получать, интерпретировать и документировать результаты исследований(А/01.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-7 УК-6.1. Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов целевого сегмента на основе личных контактов и контактов из централизованной базы потенциальных клиентов(А/02.6)  ИД-8 УК-6.1. Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения(А/02.6)</p>
Самоорганизация и саморазвитие (в том числе здоровьесбережение)	УК-7 Способен поддерживать должный уровень физической подготовленности для обеспечения полноценной социальной и профессиональной	УК-7.1. Способен определить методы и средства физической культуры и спорта для восстановления работоспособности в условиях	<i>Знание:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-1 УК-7.2 Основы гражданского, семейного и трудового права,

	деятельности	повышенного нервного напряжения, для коррекции собственного здоровья	регулирующие финансовые отношения домохозяйств и влияющие на сферу управления личными финансами(А/01.6)
		<p>УК-7.2. Способен использовать нормы здорового образа жизни, здоровье сберегающие технологии для поддержания уровня физической формы и профилактики профессиональных заболеваний, психофизического и нервно-эмоционального утомления на рабочем месте</p>	<p>ИД-2 УК-7.1 Методы работы в кризисных ситуациях А/02.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 УК-7.1 Правила внутреннего трудового распорядка, требования охраны труда и пожарной безопасности, локальные нормативные акты, регламентирующие работу персонала А/02.6  <i>Умения:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-4 УК-7.2 Применять программные продукты (в том числе автоматизированную банковскую систему), организационно-технические средства и оборудование в профессиональной сфере (А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-5 УК-7.2 Качественное ведение заявок в системе организации данных по клиентам А/03.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-6 УК-7.2 Мониторинг качества обслуживания долга и сроков</p>

			погашения корпоративного кредита А/04.6
Безопасность жизнедеятельности	УК-8 Способен создавать и поддерживать в повседневной жизни и в профессиональной деятельности безопасные условия жизнедеятельности для сохранения природной среды, обеспечения устойчивого развития общества, в том числе при угрозе и возникновении чрезвычайных ситуаций и военных конфликтов	УК-8.1 Способен использовать приемы первой помощи, знания и методы защиты в области техники безопасности труда	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-1 УК-8.1 Правила внутреннего трудового распорядка, требования охраны труда и пожарной безопасности, локальные нормативные акты, регламентирующие работу персонала А/02.6  ИД-2 УК-8.2 Общие вопросы обеспечения информационной безопасности банка (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6, А/07.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-3 УК-8.2 Предотвращать и улаживать конфликтные ситуации (А/02.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-4 УК-8.2 Применять способы и методы разрешения конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении кредитного договора А/03.6  <i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p>
		УК-8.2 Способен соблюдать основные требования безопасности	

			<p>ИД-5 УК -8.1. Проверка документов клиентов на предмет комплектности согласно внутренним нормативным документам финансовой организации, обеспечение сохранности и конфиденциальности информации, хранящейся в них(А/03.6)</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-6 УК-8.2 Разрешение конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении сделки кредитования корпоративных заемщиков А/03.6</p>
Инклюзивная компетентность	УК-9 Способен использовать базовые дефектологические знания в социальной и профессиональной сферах	УК-9.1 Способен использовать знания об особенностях развития лиц с ограниченными возможностями здоровья в профессиональной деятельности /	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 УК-9.1 Кодексы профессиональных и этических принципов в области связей с инвесторами(А/02.6)</p> <p>ИД-2 УК-9.2 Этика делового общения(А/02.6)</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-3 УК-9.2 Методы эффективной деловой коммуникации А/07.6</p> <p>ИД-4 УК-9.2 Правила делового общения с заемщиками (А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6)</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.08 Специалист по финансовому консультированию</b></p>
		УК-9.2 Способен строить диалог в социальной и профессиональной сфере, демонстрировать толерантное отношение по отношению к лицам с ограниченными возможностями здоровья	

			<p>ИД-5 УК-9.2 Организовывать и проводить деловые переговоры А/02.6</p> <p><i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.08 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-6 УК-9.1 Осуществление операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6</p> <p>ИД-7 УК-9.2 Проведение телефонных переговоров с потенциальными контрагентами А/02.6</p> <p>ИД-8 УК-9.2 Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения А/02.6</p> <p>ИД-9 УК-9.2 Обсуждение, определение условий сотрудничества, подписание документов о сотрудничестве А/02.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-10 УК-9.2 Консультирование участников кредитной сделки А/03.6</p> <p>ИД-11 УК-9.2 Проведение встреч и консультаций с другими работниками банка по вопросам проведения кредитных операций с юридическими лицами А/03.6</p>
<p>Экономическая культура, в том числе финансовая грамотность</p>	<p>УК-10 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности</p>	<p>УК-10.1 Способен использовать основы экономических и финансовых знаний в профессиональной сфере</p>	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 УК-10.1 Основные мировые и</p>

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 21 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В.

		<p>деятельности, ориентируясь в отечественных и международных источниках информации</p>	<p>российские тенденции изменения законодательства, регулирующего финансовую деятельность (А/01.6)</p> <p>ИД-2 УК-10.1 Основы макроэкономики, микроэкономики, финансовой математики, теории вероятностей и математической статистики(А/01.6)</p> <p>ИД-3 УК-10.1 Передовой отечественный и зарубежный опыт в области связей с инвесторами(А/02.6)</p> <p>ИД-4 УК-10.2 Основы гражданского, семейного и трудового права, регулирующие финансовые отношения домохозяйств и влияющие на сферу управления личными финансами(А/01.6)</p> <p>ИД-5 УК-10.2 Базовые банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги(А/01.6)</p> <p>ИД-6 УК-10.2 Характеристики финансовых продуктов и услуг(А/01.6)</p> <p>ИД-7 УК-10.2 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами(А/01.6)</p> <p>ИД-8 УК-10.2 Система розничных финансовых услуг, применяемых при управлении личными финансами домохозяйств</p>
		<p>УК-10.2 Способен управлять личными финансами, провести финансовый анализ, имеет представление о финансовых продуктах,</p>	

			<p>(инвестиционные, кредитные, страховые, пенсионные), их качественные, количественные характеристики(А/01.6)  ИД-9 УК-10.1 Современная финансовая система и финансовый рынок, история развития финансовой системы и финансового рынка(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-10 УК-10.2 Основы финансового анализа(А/02.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-11 УК-10.2 Производить информационно-аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-12 УК-10.2 Использовать методы определения уровней доходностей продуктов и программ для клиента и банка (бюджет клиента), выработки совместных с клиентом решений по модификации бизнеса в целях оптимизации доходности (А/01.6)  ИД-13 УК-10.2 Принимать оперативные решения по предложению заемщику дополнительного банковского продукта (кросс-продажа) (А/02.6)</p>
--	--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

			<p><i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-14 УК-10.2 Составление подробных паспортов финансовых продуктов(А/01.6)  ИД-15 УК-10.1 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами(А/01.6)</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-16 УК-10.2 Формирование программ продвижения банковских продуктов для корпоративных клиентов А/07.6  ИД-17 УК-10.2 Формирование пакетов предложений дополнительных банковских продуктов (кросс-продажа) для корпоративных заемщиков А/06.6  ИД-18 УК-10.2 Сбор первоначальной информации о каналах продвижения продуктов</p>
--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 24 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В.



			кредитования корпоративных заемщиков А/06.6
Гражданская позиция	<b>УК-11</b> Способен формировать нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, коррупционному поведению и противодействовать им в профессиональной деятельности	<b>УК-11.1</b> Способен систематизировать финансов-экономическую и юридическую информацию, осуществлять профессиональную деятельность, основанную на принципах, направленных на нетерпимое отношение к проявлениям экстремизма, терроризма, а также устранению и противодействию коррупционных правонарушений	<i>Знание:</i> <b>ПС 08.008</b> Специалист по финансовому консультированию ИД-1 УК-11.1 Основы гражданского, семейного и трудового права, регулирующие финансовые отношения домохозяйств и влияющие на сферу управления личными финансами (А/01.6)
		<b>УК-11.2</b> Способен определить сущность проявлений коррупции экстремизма, терроризма, и проанализировать мероприятия по противодействию коррупционных правонарушений, экстремизма, терроризма в рамках профессиональной деятельности	ИД-2 УК-11.1 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами (А/01.6) ИД-3 УК-11.1 Порядок составления и правила оформления финансовой документации в организации А/03.6 ИД-4 УК-11.1 Нормативная база в области финансовой деятельности А/01.6 ИД-5 УК-11.1 Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг(А/02.6) <b>ПС-08.015</b> Специалист по корпоративному кредитованию

			<p>ИД-6 УК-11.1 Основы правового консультирования А/03.6  ИД-7 УК-11.1 Основы договорного права А/03.6  ИД-8 УК-11.1 Основы правовой экспертизы А/03.6  ИД-9 УК-11.1 Нормативные правовые акты, необходимые для выполнения должностных обязанностей А/04.6  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-10 УК-11.1 Проверять правильность заполнения клиентом документов А/03.6  ИД-11 УК-11.1 Систематизировать финансовую и юридическую информацию А/03.6  ИД-12 УК-11.1 Разъяснять клиентам содержание финансовых и юридических документов в пределах своей компетенции А/03.6  <i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-13 УК-11.1 Проверка правоспособности участников сделки кредитования корпоративных заемщиков А/03.6  ИД-14 УК-11.1 Предоставление заемщику бланков документов для оформления корпоративного кредита и информирование заемщика о правилах их заполнения А/01.6</p>
--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**Общепрофессиональными компетенциями(ОПК) и индикаторы их достижения:**

Категория ОПК	Код и наименование ОПК	Код и наименование дескриптора УК / дисциплины	Код и наименование индикатора достижения УК (из ПС)
Экономическая теория	ОПК-1Способен применять знания (на промежуточном уровне) экономической теории при решении прикладных задач;	ОПК-1.1 Способен ориентироваться в экономических процессах предприятия, анализирует явления, происходящие на предприятии, использует экономический инструментарий для оценки эффективности использования ресурсов	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ОПК-1.2 Методы экономической диагностики рынка финансовых услуг А/01.6  ИД-2 ОПК-1.2 Основы макроэкономики, микроэкономики, финансовой математики, теории вероятностей и математической статистики(А/01.6)  ИД-3 ОПК-1.2 Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления(А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД- 4 ОПК-1.2 Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг А/02.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-5 ОПК-1.1 Методы оценки эффективности каналов продаж А/06.6  ИД-6 ОПК-1.1 Источники информации о структуре и динамике рынка, о деятельности конкурентов, о клиентских предпочтениях А/07.6  <i>Умения:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p>
		ОПК-1.2 Способен анализировать экономическую информацию о деятельности организации в процессе ее разработки для анализа процессов и явлений реальной экономики	

			<p>ИД-7 ОПК-1.1 Использовать основные виды критериев для оценки эффективности каналов продаж А/06.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-8 ОПК-1.2 Мониторинг информационных источников финансовой информации А/02.6</p> <p>ИД-9 ОПК-1.1 Осуществление выбора форм и методов взаимодействия с инвесторами, организациями, средствами массовой информации А/02.6</p> <p>ИД-10 ОПК-1.1 Определение характера, содержания и носителей информационных сообщений, исходящих от организации А/02.6</p>
Анализ данных	ОПК-2 Способен осуществлять сбор, обработку и статистический анализ данных, необходимых для решения поставленных экономических задач;	ОПК-2.1 Способен освоить статистические методы формирования данных и применить направления и методы анализа информации в контексте реализации бизнес-проектов	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 ОПК-2.2 Методы сбора, обработки и анализа информации с применением современных средств связи, аппаратно-технических средств и компьютерных технологий(А/01.6)</p> <p>ИД-2 ОПК-2.2 Принципы работы, область применения и принципиальные ограничения методов и средств статистического анализа (А/01.6)</p> <p>ИД-3 ОПК-2.2 Технологии сбора первичной финансовой</p>
		ОПК-2.2 Способен осуществлять количественный и качественный анализ информации при построении организационно-экономических моделей путем реализации конкретных экономических задач	

			<p>информации(А/01.6)  ИД-4 ОПК-2.2 Основы макроэкономики, микроэкономики, финансовой математики, теории вероятностей и математической статистики(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-5 ОПК-2.1 Современные методы получения, анализа, обработки информации (А/01.6, А/03.6 А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-6 ОПК-2.1 Базы данных и информационные системы в профессиональной сфере (А/01.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-7 ОПК-2.1 Производить информационно - аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг (А/01.6)  ИД-8 ОПК-2.1 Применять универсальное и специализированное программное обеспечение, необходимое для сбора и анализа информации(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-9 УК-1.2. Использовать математический аппарат для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента - факторинг, лизинг(А/02.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p>
--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 29 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В.

			<p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-10 ОПК-2.1 Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг(А/01.6)  ИД-11 ОПК-2.1 Мониторинг информационных источников финансовой информации(А/01.6)  ИД-12 ОПК-2.1 Организация сбора, обработки и анализа информации, в том числе с применением социологических, маркетинговых исследований(А/01.6)  ИД-13 ОПК-2.1 Сбор данных и ведение базы по клиентам в программном комплексе А/01.6</p>
Микроэкономика, Макроэкономика	ОПК-3Способен анализировать и содержательно объяснять природу экономических процессов на микро- и макроуровне;	<p>ОПК-3.1 Способен применять теоретические и методологические знания о законах и механизмах рыночной экономики на микроэкономическом уровне</p> <p>ОПК-3.2 Способен определять сущность экономических процессов и событий, происходящих на макроуровне, в национальной экономике и мировой экономической системе</p>	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ОПК-3.2 Основные мировые и российские тенденции изменения законодательства, регулирующего финансовую деятельность (А/01.6)  ИД-2 ОПК-3.2 Основы макроэкономики, микроэкономики, финансовой математики, теории вероятностей и математической статистики(А/01.6)  ИД-3 ОПК-3.2 Передовой отечественный и зарубежный опыт в области связей с инвесторами(А/02.6)  ИД-4 ОПК-3.2 Методы экономической диагностики рынка</p>

			<p>финансовых услуг(А/01.6)  ИД- 5 ОПК-3.1 Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг А/02.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-6 ОПК-3.1 Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления(А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-7 ОПК-3.1 Методы оценки эффективности каналов продаж А/06.6  ИД-8 ОПК-3.1 Источники информации о структуре и динамике рынка, о деятельности конкурентов, о клиентских предпочтениях А/07.6  <i>Умения:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-9 ОПК-3.1 Использовать основные виды критериев для оценки эффективности каналов продаж А/06.6  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-10 ОПК-3.2 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями,</p>
--	--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

			оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами
Управление	ОПК-4 Способен предлагать экономически и финансово обоснованные организационно-управленческие решения в профессиональной деятельности;	ОПК-4.1 Способен использовать современные принципы, методы и организационные формы управления для эффективного руководства организациями различных отраслей народного хозяйства и различных форм собственности	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ОПК-4.2 Основы гражданского, семейного и трудового права, регулирующие финансовые отношения домохозяйств и влияющие на сферу управления личными финансами(А/01.6)  ИД-2 ОПК-4.2 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами(А/01.6)  ИД-3 ОПК-4.2 Система розничных финансовых услуг, применяемых при управлении личными финансами домохозяйств (инвестиционные, кредитные, страховые, пенсионные), их качественные, количественные характеристики(А/01.6)  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-4 ОПК-4.1 Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления (А/01.6, А/02.6, А/03.6,</p>
		ОПК-4.2 Способен организовывать, анализировать и документационно сопровождать финансовую деятельность различных экономических субъектов с учетом неопределенности внешней среды	



			<p>A/04.6, A/05.6, A/06.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-5 ОПК-4.1 Работать с программными комплексами по управлению клиентскими взаимоотношениями(A/02.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-6 ОПК-4.1 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами A/01.6</p>
Информатика, информационные технологии	ОПК-5 Способен использовать современные информационные технологии и программные средства при решении профессиональных задач.	ОПК-5.1 Способен решать задачи профессиональной деятельности с использованием соответствующих информационных технологий и инструментов обработки информации с учетом основных требований информационной безопасности	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-1 ОПК-5.1 Современные методы получения, анализа, обработки информации (A/01.6, A/03.6 A/04.6, A/05.6, A/06.6)  ИД -2 ОПК-5.1 Общие вопросы обеспечения информационной</p>

		<p>ОПК-5.2 Способен выполнять работы с компьютером как средством управления информацией, способен работать с информацией в глобальных компьютерных сетях</p>	<p>безопасности банка(А/01.6, А/03.6 А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-3 ОПК-5.1 Базы данных и информационные системы в профессиональной сфере (А/01.6)  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-4 ОПК-5.1 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами(А/01.6)  ИД-5 ОПК-5.1 Технологии сбора первичной финансовой информации(А/01.6)  ИД-6 ОПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие работы по информационному обеспечению в организации(А/06.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-7 ОПК-5.1 Производить информационно - аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг (А/01.6)  ИД-8 ОПК-5.1 Мыслить системно, структурировать информацию (А/01.6)  ИД-9 ОПК-5.2 Работать в автоматизированных системах информационного обеспечения профессиональной</p>
--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

			<p>деятельности(А/01.6)  ИД-10 ОПК-5.2 Применять универсальное и специализированное программное обеспечение, необходимое для сбора и анализа информации(А/01.6)  ИД-11 ОПК-5.2 Владеть базовыми навыками работы на персональном компьютере(А/01.6, А/03.6 )  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-12 ОПК-5.1 Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг(А/01.6)  ИД-13 ОПК-5.1 Мониторинг информационных источников финансовой информации(А/01.6)  ИД-14 ОПК-5.1 Организация сбора, обработки и анализа информации, в том числе с применением социологических, маркетинговых исследований(А/01.6)  ИД-15 ОПК-5.1 Осуществление операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6  ИД-16 ОПК-5.1 Определение характера, содержания и носителей информационных сообщений, исходящих от организации А/02.6  ИД-17 ОПК-5.1 Сбор данных и ведение базы по клиентам в программном комплексе А/01.6</p>
--	--	--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

	<p><b>ОПК-6. Способен понимать принципы работы современных информационных технологий и использовать их для решения задач профессиональной деятельности.</b></p>	<p>ОПК-6.1. Способен применять знания об основных принципах, методах, способах и средствах получения, хранения и переработки информации для реализации и продвижения финансового продукта</p> <p>ОПК-6.2 Способен использовать современные технологии в процессе финансового обслуживания и решения задач профессиональной деятельности</p>	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-1 ОПК-6.1 Современные методы получения, анализа, обработки информации (А/01.6, А/03.6 А/04.6, А/05.6, А/06.6)  ИД-3 ОПК-6.2 Базы данных и информационные системы в профессиональной сфере (А/01.6)  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-4 ОПК-6.1 Технологии сбора первичной финансовой информации(А/01.6)  ИД-5 ОПК-6.2 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами(А/01.6)  <i>Умения:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-6 ОПК-6.1 Производить информационно - аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг (А/01.6)  ИД-7 ОПК-6.2 Работать в автоматизированных системах информационного обеспечения профессиональной деятельности(А/01.6)  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по</b></p>
--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

			<b>финансовому консультированию</b> ИД-8 ОПК-6.1 Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг(А/01.6) ИД-9 ОПК-6.1 Мониторинг информационных источников финансовой информации(А/01.6) ИД-10 ОПК-6.2 Осуществление операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6 ИД-11 ОПК-6.2 Сбор данных и ведение базы по клиентам в программном комплексе А/01.6
--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**Профессиональные компетенции и индикаторы их достижения**

**Тип задач проф. деятельности: аналитический**

Задача проф. деятельности	Категория ПК	Код и наименование ПК	Код и наименование дескриптора ПК / дисциплины	Код и наименование индикатора достижения ПК (из ПС)
Аналитическая деятельность в экономике	Анализ	ПК-1 Способен поводить фундаментальный анализ финансовых рынков, на основании которого дает рекомендации по совершению сделок с различными активами, финансовыми	ПК-1.1 Способен осуществлять анализ состояния финансовых рынков и анализировать их динамику, включая рынки финансовых инструментов	<b>Знание:</b> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-1 ПК-1.1 Конъюнктура и механизмы функционирования финансовых рынков А/01.6 ИД-2 ПК-1.1 Базовые банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги А/01.6 ИД-3 ПК-1.1 Характеристики финансовых продуктов и услуг А/01.6 ИД-4 ПК-1.1 Методы экономической диагностики рынка финансовых услуг А/01.6 ИД-5 ПК-1.1 Технологии сбора первичной финансовой информации А/01.6 ИД-6 ПК-1.1 Нормативная база в области
			ПК-1.2 Способен на основе финансово-экономических процессов и явлений анализировать и содержательно интерпретировать знания и систему международных финансовых отношений	

		инструментами	<p>финансовой деятельности А/01.6</p> <p>ИД-7 ПК-1.2 Основные мировые и российские тенденции изменения законодательства, регулирующего финансовую деятельность А/01.6</p> <p>ИД-8 ПК-1.2 Основы макроэкономики, микроэкономики, финансовой математики, теории вероятностей и математической статистики А/01.6</p> <p>ИД-9 ПК-1.1 Современная финансовая система и финансовый рынок, история развития финансовой системы и финансового рынка А/01.6</p> <p>ИД-10 ПК-1.1 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами</p> <p>ИД-11 ПК-1.1 Система розничных финансовых услуг, применяемых при управлении личными финансами домохозяйств (инвестиционные, кредитные, страховые, пенсионные), их качественные, количественные характеристики А/01.6</p> <p>ИД-12 ПК-1.1 Основы инвестиционного менеджмента и инвестиционного маркетинга А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-13 ПК-1.1 Основы финансового анализа А/02.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-14 ПК-1.1 Производить информационно-</p>
--	--	---------------	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-15 ПК-1.1 Применять способы и методы анализа поведения целевых клиентских сегментов рынка корпоративного кредитования А/07.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-16 ПК-1.1 Проведение исследования финансового рынка и изучение предложений финансовых услуг (в том числе действующих правил и условий, тарифной политики и действующих форм документации) А/01.6</p> <p>ИД-17 ПК-1.1 Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг А/01.6</p> <p>ИД-18 ПК-1.1 Составление подробных паспортов финансовых продуктов А/01.6</p> <p>ИД-19 ПК-1.1 Составление аналитических заключений, рейтингов, прогнозов с целью предотвращения сделок с недобросовестными партнерами А/01.6</p> <p>ИД-20 ПК-1.1 Анализ состояния и прогнозирование изменений инвестиционного и информационного рынков А/01.6</p> <p>ИД-21 ПК-1.1 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>массовой информации, информационными, рекламными агентствами А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-22 ПК-1.1 Анализ конкурентного окружения и стратегий развития конкурентов в корпоративном сегменте рынка А/07.6</p> <p>ИД-23 ПК-1.1 Анализ и оценка динамики нормативно-законодательной базы, оказывающей влияние на динамику рынка корпоративных клиентов А/07.6</p> <p>ИД-24 ПК-1.1 Анализ структуры и динамики корпоративного рынка, доли банка А/07.6</p>
Аналитическая деятельность в экономике	Анализ	ПК-2 Способен применять современные методы экономического анализа при решении прикладных задач и осуществлении исследований экономических процессов	<p>ПК-2.1 Способен на основе действующей нормативно-правовой базы рассчитать экономические показатели для анализа данных исследования экономических процессов</p> <p>ПК-2.2. Способен на основе описания экономических процессов и явлений, проанализировать их состояние и спрогнозировать их дальнейшее развитие</p>	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 ПК-2.1 Принципы работы, область применения и принципиальные ограничения методов и средств статистического анализа А/01.6</p> <p>ИД-2 ПК-2.1 Методы сбора, обработки и анализа информации с применением современных средств связи, аппаратно-технических средств и компьютерных технологий А/01.6</p> <p>ИД-3 ПК-2.1 Методы экономической диагностики рынка финансовых услуг А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-4 ПК-2.1 Современные методы получения, анализа, обработки информации А/01.6, А/02.6, А/03.6, А/04.6, А/05.6 А/06.6</p> <p>ИД-5 ПК-2.1 Основы финансового анализа А/02.6</p> <p>ИД-6 ПК-2.1 Современные методы получения,</p>



				<p>анализа, обработки информации с использованием средств автоматизации А/07.6 ИД-7 ПК-2.1 Методы маркетингового анализа А/07.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-8 ПК-2.1 Производить информационно-аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД-9 ПК-2.1 Анализировать статистические данные о количестве заявок на оформление корпоративного кредита А/01.6 ИД-10 ПК-2.1 Анализировать процесс исполнения заемщиком кредитных обязательств А/05.6 ИД-11 ПК-2.1 Анализировать статистические данные о каналах продаж А/06.6 ИД-12 ПК-2.1 Анализировать структуру и динамику рынка корпоративного кредитования А/07.6 ИД-13 ПК-2.1 Использовать методы анализа конкурентного окружения и сбора информации о деятельности конкурентов в корпоративном сегменте рынка А/07.6 ИД-14 ПК-2.1 Использовать методы анализа целевых клиентских сегментов, динамики клиентских предпочтений А/07.6 ИД-15 ПК-2.1 Анализировать отчетность партнеров А/07.6 ИД-16 ПК-2.1 Получать информацию о кредитной политике конкурентов и анализировать ценовую политику конкурентов</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>А/07.6 ИД-17 ПК-2.1 Применять способы и методы анализа поведения целевых клиентских сегментов рынка корпоративного кредитования А/07.6 <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-19 ПК-2.2 Анализ состояния и прогнозирование изменений инвестиционного и информационного рынков А/01.6 <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД-20 ПК-2.1 Анализ финансовой деятельности потенциального заемщика и формирование пакета документов для принятия решения уполномоченным органом о предоставлении кредита А/02.6 ИД-21 ПК-2.1 Проведение андеррайтинга предмета залога: анализ документов по объекту на соответствие требованиям банка и законодательства Российской Федерации, формирование аргументированного вывода о целесообразности/ нецелесообразности принятия объекта в залог банком А/02.6 ИД-22 ПК-2.1 Анализ документов потенциального заемщика на соответствие требованиям банка для предоставления кредита А/02.6 ИД-23 ПК-2.1 Анализ текущего финансового состояния заемщика согласно внутренним нормативным документам А/04.6 ИД-24 ПК-2.2 Определение основных целевых групп клиентов - корпоративных заемщиков,</p>
--	--	--	--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>стратегии развития и поведения на рынке А/06.6</p> <p>ИД-25 ПК-2.1 Анализ структуры и динамики корпоративного рынка, доли банка А/07.6</p> <p>ИД-26 ПК-2.2 Анализ конкурентного окружения и стратегий развития конкурентов в корпоративном сегменте рынка А/07.6</p> <p>ИД-27 ПК-2.1 Анализ и оценка динамики нормативно-законодательной базы, оказывающей влияние на динамику рынка корпоративных клиентов А/07.6</p> <p>ИД-28 ПК-2.1 Анализ ценовой политики конкурентов в части, касающейся сделок кредитования корпоративных заемщиков А/07.6</p>
--	--	--	--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

**Тип задач проф. деятельности: финансовый**

<b>Задача проф. деятельности</b>	<b>Категория ПК</b>	<b>Код и наименование ПК</b>	<b>Код и наименование индикатора ПК / дисциплины</b>	<b>Код и наименование индикатора достижения ПК (из ПС)</b>
Консультирование в области финансовых продуктов и услуг	Финансы	ПК-3 Способен осуществлять мониторинг конъюнктуры рынка банковских услуг, рынка ценных бумаг, иностранной валюты, товарно-сырьевых рынков	ПК-3.1 Способен осуществлять мониторинг процесса ценообразования на банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 ПК-3.2 Конъюнктура и механизмы функционирования финансовых рынков А/01.6</p> <p>ИД-2 ПК-3.1 Базовые банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги А/01.6</p> <p>ИД-3 ПК-3.1 Характеристики финансовых продуктов и услуг А/01.6</p> <p>ИД-4 ПК-3.2 Методы экономической диагностики рынка финансовых услуг А/01.6</p> <p>ИД-5 ПК-3.1 Технологии сбора первичной финансовой информации А/01.6</p> <p>ИД-6 ПК-3.1 Нормативная база в области</p>
			ПК-3.2 Способен проводить исследование финансовых рынков, на основании которого давать рекомендации их по усовершенствованию	

				<p>финансовой деятельности А/01.6</p> <p>ИД-7 ПК-3.2 Современная финансовая система и финансовый рынок, история развития финансовой системы и финансового рынка А/01.6</p> <p>ИД-8 ПК-3.1 Современные информационные технологии, справочные и информационные системы в сфере права, финансового планирования, управления личными финансами</p> <p>ИД-9 ПК-3.1 Система розничных финансовых услуг, применяемых при управлении личными финансами домохозяйств (инвестиционные, кредитные, страховые, пенсионные), их качественные, количественные характеристики А/01.6</p> <p>ИД-10 ПК-3.1 Технологии проведения социологических и маркетинговых исследований А/01.6</p> <p>ИД-11 ПК-3.1 Основы инвестиционного менеджмента и инвестиционного маркетинга А/01.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p>ИД-12 ПК-3.2 Производить информационно-аналитическую работу по рынку финансовых продуктов и услуг А/01.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p>ИД-13 ПК-3.2 Проведение исследования финансового рынка и изучение предложений финансовых услуг (в том числе действующих правил и условий, тарифной политики и действующих форм документации) А/01.6</p> <p>ИД-14 ПК-3.1 Сбор информации по спросу на рынке финансовых услуг А/01.6</p> <p>ИД-15 ПК-3.1 Составление подробных</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>паспортов финансовых продуктов А/01.6</p> <p>ИД-16 ПК-3.1 Организация сбора, обработки и анализа информации, в том числе с применением социологических, маркетинговых исследований А/01.6</p> <p>ИД-17 ПК-3.1 Мониторинг информационных источников финансовой информации А/01.6</p> <p>ИД-18 ПК-3.1 Анализ состояния и прогнозирование изменений инвестиционного и информационного рынков А/01.6</p> <p>ИД-19 ПК-3.1 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами А/01.6</p>
Консультирование в области финансовых продуктов и услуг	Финансы	ПК-4 Способен подбирать в интересах клиента поставщиков финансовых услуг и консультировать их по поводу финансовых продуктов	ПК-4.1. Способен проконсультировать физических и юридических лиц по поводу содержания финансовых продуктов и услуг	<p><b>Знание:</b></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-1 ПК-4.1. Базовые банковские, страховые и инвестиционные продукты и услуги А/02.6</p> <p>ИД-2 ПК-4.1. Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг А/02.6</p> <p>ИД-3 ПК-4.1. Основы психологии общения А/02.6</p> <p>ИД-4 ПК-4.1. Принципы ведения консультационной работы с клиентами А/02.6</p> <p>ИД-5 ПК-4.1. Этика делового общения А/02.6</p> <p>ИД-6 ПК-4.1. Технология ведения переговоров (телефонных переговоров) А/02.6</p>
			ПК-4.2. Способен провести консультирование клиента по оформлению сделок с поставщиком финансовой	

			<p>услуги (кроме операционной деятельности)</p>	<p>ИД-7 ПК-4.1. Порядок, процедуры и условия заключения и оформления договоров на предоставление разных видов финансовых услуг А/02.6</p> <p>ИД-8 ПК-4.1. Законы и иные нормативные правовые акты, относящиеся к вопросам регулирования связей с инвесторами; инвестиционное законодательство А/02.6</p> <p>ИД-9 ПК-4.1. Кодексы профессиональных и этических принципов в области связей с инвесторами А/02.6</p> <p>ИД-10 ПК-4.1. Порядок составления и правила оформления финансовой документации в организации А/03.6</p> <p>ИД-11 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы подбора кредитных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-12 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления банковских депозитов, обезличенных металлических счетов А/03.6</p> <p>ИД-13 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления страховых продуктов А/03.6</p> <p>ИД-14 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления инвестиционных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-15 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления инвестиционно-накопительных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-16 ПК-4.1. Требования к содержанию документов, обеспечивающих проведение сделок А/03.6</p>
--	--	--	-------------------------------------------------	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>ИД-17 ПК-4.1. Нормативные и методические документы, регламентирующие работы по информационному обеспечению в организации А/03.6</p> <p>ИД-18 ПК-4.1. Стандарты финансового учета и отчетности А/03.6</p> <p>ИД-19 ПК-4.1. Правила оформления текста соответствующих документов А/03.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-20 ПК-4.1. Основы правового консультирования А/03.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-21 ПК-4.1. Сравнить параметры финансовых продуктов А/02.6</p> <p>ИД-22 ПК-4.1. Организовывать и проводить деловые переговоры А/02.6</p> <p>ИД-23 ПК-4.1. Организовывать и проводить презентации финансовых продуктов и услуг А/02.6</p> <p>ИД-24 ПК-4.1. Предотвращать и улаживать конфликтные ситуации А/02.6</p> <p>ИД-25 ПК-4.1. Систематизировать финансовую и юридическую информацию А/03.6</p> <p>ИД-26 ПК-4.1. Пользоваться техническими средствами проверки подлинности документов А/03.6</p> <p>ИД-27 ПК-4.1. Использовать банкоматы, платежные терминалы А/03.6</p> <p>ИД-28 ПК-4.1. Проверять правильность заполнения клиентом документов А/03.6</p> <p>ИД-29 ПК-4.1. Создавать комфортные условия</p>
--	--	--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>для клиента в процессе оформления документов А/03.6</p> <p>ИД-30 ПК-4.1. Оформлять документацию по финансовым сделкам в соответствии с действующими требованиями поставщиков финансовых услуг А/03.6</p> <p>ИД-31 ПК-4.1. Разъяснять клиентам содержание финансовых и юридических документов в пределах своей компетенции</p> <p><i>Навыки и (или) опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-32 ПК-4.1. Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов целевого сегмента на основе личных контактов и контактов из централизованной базы потенциальных клиентов А/02.6</p> <p>ИД-33 ПК-4.1. Осуществление операционного и информационного обслуживания клиентов, самостоятельно обратившихся за финансовой консультацией А/02.6</p> <p>ИД-34 ПК-4.1. Проведение встреч с клиентами (в офисе организации или в удобном для клиента месте) А/02.6</p> <p>ИД-35 ПК-4.1. Проведение телефонных переговоров с потенциальными контрагентами А/02.6</p> <p>ИД-36 ПК-4.1. Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения А/02.6</p> <p>ИД-37 ПК-4.1. Обсуждение, определение условий сотрудничества, подписание документов о сотрудничестве А/02.6</p> <p>ИД-38 ПК-4.1. Получение информации об основных показателях финансовой ситуации</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------



				<p>клиента, мониторинг финансовых возможностей клиента А/02.6</p> <p>ИД-39 ПК-4.1. Уточнение у клиента существенной дополнительной информации А/02.6</p> <p>ИД-40 ПК-4.1. Развитие и поддержание долгосрочных отношений с клиентами А/02.6</p> <p>ИД-41 ПК-4.2. Консультирование по оформлению документов на выдачу кредитов А/03.6</p> <p>ИД-42 ПК-4.2. Консультирование по оформлению документов на открытие депозитов физическим лицам А/03.6</p> <p>ИД-43 ПК-4.2. Консультирование по оформлению документов на выпуск пластиковых карт А/03.6</p> <p>ИД-44 ПК-4.2. Консультирование по оформлению договоров банковского счета с клиентами А/03.6</p> <p>ИД-45 ПК-4.2. Консультирование по оформлению соглашения о предоставлении услуг на рынке ценных бумаг А/03.6</p> <p>ИД-46 ПК-4.2. Консультирование по регистрации и открытию брокерских счетов А/03.6</p> <p>ИД-47 ПК-4.2. Консультирование по оформлению дилерских операций с ценными бумагами А/03.6</p> <p>ИД-48 ПК-4.2. Консультирование по оформлению депозитарных операций с ценными бумагами А/03.6</p> <p>ИД-49 ПК-4.2. Консультирование по оформлению операций по определению взаимных обязательств (клиринг) А/03.6</p> <p>ИД-50 ПК-4.2. Консультирование по</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				оформлению операций по покупке-продаже памятных монет из драгоценных металлов А/03.6 ИД-51 ПК-4.2. Консультирование по оформлению операций по покупке-продаже инвестиционных монет из драгоценных металлов А/03.6 <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b> ИД-52 ПК-4.2. Консультирование участников кредитной сделки А/03.6
Консультирование в области финансовых взаимоотношений деятельности организации	Финансы	ПК-5 Способен применять нормы, регулирующие бюджетные, налоговые, валютные отношения в области страховой, банковской деятельности, учета и контроля, обеспечивать осуществление финансовых взаимоотношений с организациями, органами государственной власти и местного самоуправления	ПК-5.1 Способен оформлять финансовые, бухгалтерские документы по начислению и перечислению налогов и сборов в бюджеты различных уровней, страховых взносов - во внебюджетные фонды и составления налоговой отчетности ПК-5.2 Способен осуществлять расчетно-кассовое обслуживание клиентов, межбанковские расчеты, расчеты по экспортно-импортным операциям и проводить анализ и оценку процедуры исполнения обязанности клиентов по уплате налогов, сборов, страховых взносов и т.д.	<i>Знание:</i> <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b> ИД-1 ПК-5.2 Экономические и юридические аспекты оказания финансовых и консультационных услуг А/02.6 ИД-2 ПК-5.2 Порядок, процедуры и условия заключения и оформления договоров на предоставление разных видов финансовых услуг А/02.6 ИД-3 ПК-5.2 Методы работы в кризисных ситуациях А/02.6 ИД-4 ПК-5.1 Передовой отечественный и зарубежный опыт в области связей с инвесторами А/02.6 ИД-5 ПК-5.1 Законы и иные нормативные правовые акты, относящиеся к вопросам регулирования связей с инвесторами; инвестиционное законодательство А/02.6 ИД-6 ПК-5.1 Порядок составления и правила оформления финансовой документации в организации А/03.6 ИД-7 ПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы

				<p>подбора кредитных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-8 ПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления банковских депозитов, обезличенных металлических счетов А/03.6</p> <p>ИД-9 ПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления страховых продуктов А/03.6</p> <p>ИД-10 ПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления инвестиционных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-11 ПК-5.1 Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы оформления инвестиционно-накопительных продуктов А/03.6</p> <p>ИД-12 ПК-5.1 Требования к содержанию документов, обеспечивающих проведение сделок А/03.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-13 ПК-5.2 Работать с программными комплексами по управлению клиентскими взаимоотношениями А/02.6</p> <p>ИД-14 ПК-5.1 Систематизировать финансовую и юридическую информацию А/03.6</p> <p>ИД-15 ПК-5.1 Пользоваться техническими средствами проверки подлинности документов А/03.6</p> <p>ИД-16 ПК-5.2 Использовать банкоматы, платежные терминалы А/03.6</p> <p>ИД-17 ПК-5.1 Проверять правильность заполнения клиентом документов</p>
--	--	--	--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>ИД-18 ПК-5.2 Оформлять документацию по финансовым сделкам в соответствии с действующими требованиями поставщиков финансовых услуг А/03.6</p> <p>ИД-19 ПК-5.1 Разъяснять клиентам содержание финансовых и юридических документов в пределах своей компетенции А/03.6</p> <p>ИД-20 ПК-5.2 Работать в автоматизированных системах информационного обеспечения профессиональной деятельности А/03.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-21 ПК-5.2 Организовывать взаимодействие с подразделениями банка по вопросам предварительного сопровождения деятельности по корпоративному кредитованию А/01.6</p> <p>ИД-22 ПК-5.2 Организовывать взаимодействие между подразделениями банка в соответствии с этапами процесса подготовки и заключения кредитного договора А/03.6</p> <p>ИД-23 ПК-5.2 Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка по сбору информации с целью подготовки и заключения сделок корпоративного кредитования А/07.6</p> <p>ИД-24 ПК-5.2 Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка с целью оценки платежеспособности и кредитоспособности потенциального заемщика А/02.6</p> <p>ИД-25 ПК-5.2 Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка с целью контроля исполнения кредитного</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>договора А/04.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-26 ПК-5.2 Самостоятельный поиск и привлечение новых клиентов целевого сегмента на основе личных контактов и контактов из централизованной базы потенциальных клиентов А/02.6</p> <p>ИД-27 ПК-5.2 Взаимодействие с потенциальными потребителями финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса А/02.6</p> <p>А/02.6</p> <p>ИД-28 ПК-5.2 Проведение телефонных переговоров с потенциальными контрагентами А/02.6</p> <p>ИД-29 ПК-5.2 Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения А/02.6</p> <p>ИД-30 ПК-5.2 Обсуждение, определение условий сотрудничества, подписание документов о сотрудничестве А/02.6</p> <p>ИД-31 ПК-5.2 Развитие и поддержание долгосрочных отношений с клиентами А/02.6</p> <p>ИД-32 ПК-5.2 Осуществление выбора форм и методов взаимодействия с инвесторами, организациями, средствами массовой информации А/02.6</p> <p>ИД-33 ПК-5.1 Подготовка и проверка документов, участвующих в финансовых операциях А/03.6</p> <p>ИД-34 ПК-5.1 Качественное ведение заявок в системе организации данных по клиентам А/03.6</p>
--	--	--	--	-----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>ИД-35 ПК-5.1 Составление регулярной аналитической отчетности для клиентов и вышестоящего руководства А/03.6</p> <p>ИД-36 ПК-5.1 Анализ предоставляемой клиентами документации, предусмотренной условиями договора с финансовой организацией А/03.6</p> <p>ИД-37 ПК-5.1 Проверка документов клиентов на предмет комплектности согласно внутренним нормативным документам финансовой организации, обеспечение сохранности и конфиденциальности информации, хранящейся в них А/03.6</p> <p>ИД-38 ПК-5.1 Осуществление контроля подготовки и исполнения договоров и контрактов по направлениям деятельности в области финансового консультирования А/03.6</p> <p>ИД-39 ПК-5.2 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-40 ПК-5.2 Использовать математический аппарат для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента - факторинг, лизинг А/02.6</p> <p>ИД-41 ПК-5.1 Мониторинг проблемных корпоративных кредитов, предоставленных</p>
--	--	--	--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				банком (во взаимодействии с другими структурными подразделениями) А/04.6
Обеспечение реализации деятельности в сфере корпоративного кредитования	Кредитование	ПК-6 Способен осуществлять подготовку сделок кредитования для корпоративных и индивидуальных заемщиков и осуществлять ее правовое сопровождение	ПК-6.1. Способен сформировать кредитное досье заемщика и осуществить заполнение требуемой документации	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ПК-6.1. Требования к содержанию документов, обеспечивающих проведение сделок А/03.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-2 ПК-6.2. Гражданское и банковское законодательство Российской Федерации А/05.6  ИД-3 ПК-6.2. Локальные нормативные акты, регламентирующие бизнес-процессы А/05.6  ИД-4 ПК-6.1. Законодательство Российской Федерации о персональных данных А/05.6  ИД-5 ПК-6.1. Современные методы получения, анализа, обработки информации А/05.6  ИД-6 ПК-6.2. Общие вопросы обеспечения информационной безопасности банка А/05.6  ИД-7 ПК-6.1. Правила делового общения с заемщиками А/05.6  ИД-8 ПК-6.1. Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления А/05.6  ИД-9 ПК-6.1. Основания для изменения условий кредитного договора А/05.6  ИД-10 ПК-6.2. Основания для применения и виды мер ответственности за нарушение</p>
			ПК-6.2. Способен запланировать мероприятия, направленные на повышение качества правовой и экономической защиты клиента	

				<p>условий договора А/05.6</p> <p>ИД-11 ПК-6.2. Правила подготовки отчетной документации по предоставленным кредитам А/05.6</p> <p>ИД-12 ПК-6.2. Правила корпоративной банковской этики А/05.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-13 ПК-6.1. Оформлять документацию по финансовым сделкам в соответствии с действующими требованиями поставщиков финансовых услуг А/03.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-14 ПК-6.1. Анализировать процесс исполнения заемщиком кредитных обязательств А/05.6</p> <p>ИД-15 ПК-6.1. Вести деловую переписку и внутренний документооборот А/05.6</p> <p>ИД-16 ПК-6.1. Вести базы данных и досье по заемщикам А/05.6</p> <p>ИД-17 ПК-6.1. Применять программные продукты (в том числе автоматизированную банковскую систему), организационно-технические средства и оборудование в профессиональной сфере А/05.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-18 ПК-6.1. Подготовка и проверка документов, участвующих в финансовых операциях А/03.6</p> <p>ИД-19 ПК-6.2. Составление аналитических заключений, рейтингов, прогнозов с целью</p>
--	--	--	--	-------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------



				<p>предотвращения сделок с недобросовестными партнерами А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-20 ПК-6.1. Ведение кредитных досье по заемщикам, мониторинг заемщиков на этапе возникновения задолженности А/05.6</p> <p>ИД-21 ПК-6.1. Подготовка ответов, справок, выписок, скорректированных графиков платежей по кредитным договорам А/05.6</p> <p>ИД-22 ПК-6.2. Методологическая поддержка кредитной работы, включая разработку внутрибанковских документов, связанных с корпоративным кредитованием А/05.6</p> <p>ИД-23 ПК-6.1. Подготовка отчетов о ходе выполнения заемщиками обязательств по кредитному договору и передача их в соответствующие подразделения банка А/05.6</p> <p>ИД-24 ПК-6.1. Обеспечение процедур изменения условий кредитного договора</p> <p>ИД-25 ПК-6.1. Отслеживание и контроль целевого использования кредитных средств после выдачи кредита А/05.6</p> <p>ИД-26 ПК-6.1. Подготовка необходимых документов для принятия решения уполномоченным органом в случае осуществления списания безнадежной задолженности по ссудам за счет сформированного резерва А/05.6</p> <p>ИД-27 ПК-6.2. Применение к заемщикам предупредительных мер при невыполнении обязательств по кредитному договору А/05.6</p> <p>ИД-28 ПК-6.1. Передача сформированного кредитного досье на хранение А/05.6</p>
--	--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Обеспечение реализации деятельности в сфере корпоративного кредитования	Кредитование	ПК-7 Способен проводить проверку финансового положения заемщика, оценку его платежеспособности и кредитоспособности и предлагать банковские услуги	ПК-7.1. Способен собрать информацию о потенциальном заемщике, рассчитать его кредитоспособность и платежеспособность, сформировать заключение о целесообразности предоставления кредита потенциальному заемщику	<p><b>Знание:</b>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ПК-7.2. Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы подбора кредитных продуктов А/03.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-2 ПК-7.1. Гражданское и банковское законодательство Российской Федерации А/02.6  ИД-3 ПК-7.2. Правила внутреннего трудового распорядка, требования охраны труда и пожарной безопасности, локальные нормативные акты, регламентирующие работу персонала А/02.6  ИД-4 ПК-7.1. Законодательство Российской Федерации о персональных данных А/02.6  ИД-5 ПК-7.1. Современные методы получения, анализа, обработки информации А/02.6  ИД-6 ПК-7.2. Общие вопросы обеспечения информационной безопасности банка  ИД-7 ПК-7.1. Правила делового общения с заемщиками А/02.6  ИД-8 ПК-7.1. Основы финансового анализа А/02.6  ИД-9 ПК-7.2. Основы правовой экспертизы А/02.6  ИД-10 ПК-7.2. Порядок рассмотрения заявок заемщиков А/02.6  ИД-11 ПК-7.1. Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления А/02.6  ИД-12 ПК-7.1. Правила корпоративной</p>
			ПК-7.2 Способен оценить кредитный риск по выданной ссуде и рассчитать резерв на возможные потери по ссуде	

				<p>банковской этики А/02.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-13 ПК-7.1. Обеспечивать процесс приема документов от заемщика А/02.6</p> <p>ИД-14 ПК-7.1. Составлять отчетность по качеству кредитного портфеля А/02.6</p> <p>ИД-15 ПК-7.2. Готовить заключения о возможности/невозможности заключения кредитной сделки А/02.6</p> <p>ИД-16 ПК-7.1. Использовать математический аппарат для разработки схем кредитования, взаимовыгодных для банка и клиента - факторинг, лизинг А/02.6</p> <p>ИД-17 ПК-7.1. Применять способы построения графика платежей в соответствии с особенностями бизнеса клиента А/02.6</p> <p>ИД-18 ПК-7.1. Использовать методы определения уровней доходностей продуктов и программ для клиента и банка (бюджет клиента), выработки совместных с клиентом решений по модификации бизнеса в целях оптимизации доходности А/02.6</p> <p>ИД-19 ПК-7.1. Формировать кредитное досье заемщика А/02.6</p> <p>ИД-20 ПК-7.1. Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка с целью оценки платежеспособности и кредитоспособности потенциального заемщика А/02.6</p> <p>ИД-21 ПК-7.1. Применять программные продукты (в том числе автоматизированную банковскую систему), организационно-технические средства и оборудование в</p>
--	--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>профессиональной сфере А/02.6  <i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-22 ПК-7.2. Консультирование по оформлению документов на выдачу кредитов А/03.6  ИД-23 ПК-7.1. Проведение личных переговоров с представителями кредитного учреждения А/02.6  ИД-24 ПК-7.1. Взаимодействие с потенциальными потребителями финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса А/02.6  ИД-25 ПК-7.2. Оценка качества, достаточности и надежности информации по контрагентам А/01.6  ИД-26 ПК-7.2. Составление аналитических заключений, рейтингов, прогнозов с целью предотвращения сделок с недобросовестными партнерами А/01.6  ИД-27 ПК-7.1. Получение информации об основных показателях финансовой ситуации клиента, мониторинг финансовых возможностей клиента А/02.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-28 ПК-7.1. Оценка активов и кредитной истории потенциального заемщика - корпоративного клиента А/02.6  ИД-29 ПК-7.2. Анализ кредитной истории кредитных операций с юридическими лицами А/02.6  ИД-30 ПК-7.1. Анализ финансовой деятельности потенциального заемщика и</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>формирование пакета документов для принятия решения уполномоченным органом о предоставлении кредита А/02.6</p> <p>ИД-31 ПК-7.1. Информирование заемщика о размере дополнительных расходов и комиссий при осуществлении корпоративного кредитования А/02.6</p> <p>ИД-32 ПК-7.1. Запрос (при необходимости) дополнительных документов для принятия решения о возможности заключения кредитного договора А/02.6</p> <p>ИД-33 ПК-7.1. Подготовка заключения о целесообразности предоставления кредита потенциальному заемщику А/02.6</p> <p>ИД-34 ПК-7.2. Проведение андеррайтинга кредитных заявок: проверка документов на предмет соответствия требованиям банка и законодательства Российской Федерации А/02.6</p> <p>ИД-35 ПК-7.2. Проведение андеррайтинга предмета залога: анализ документов по объекту на соответствие требованиям банка и законодательства Российской Федерации, формирование аргументированного вывода о целесообразности/нецелесообразности принятия объекта в залог банком А/02.6</p> <p>ИД-36 ПК-7.2. Подготовка профессионального суждения, оценка кредитного риска А/02.6 по выданной ссуде, расчет резерва на возможные потери по ссуде и резерва на возможные потери от кредитных операций с юридическими лицами А/02.6</p> <p>ИД-37 ПК-7.1. Анализ характеристик потенциального заемщика - корпоративного клиента А/02.6</p>
--	--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				ИД-8 ПК-7.1. Анализ документов потенциального заемщика на соответствие требованиям банка для предоставления кредита А/02.6
Обеспечение реализации деятельности в сфере корпоративного кредитования	Кредитование	ПК-8 Способен осуществить подготовку и заключение кредитного договора с корпоративным клиентом, проконтролировать исполнение условий кредитного договора с корпоративным клиентом и возникновения просроченной задолженности	<p>ПК-8.1. Способен осуществлять контроль за соблюдением процедуры получения кредитных средств заемщиком, вести кредитно-обеспечительную документацию и сопровождать процесс передачи документов заемщиком.</p> <p>ПК-8.2 Способен предоставлять заемщикам исчерпывающую информацию о процедуре подготовки и заключения кредитных сделок и проводить мониторинг выполнения заемщиками своих обязательств по договору</p>	<p><i>Знание:</i>  <b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1, ПК-8.1 Порядок, процедуры и условия заключения и оформления договоров на предоставление разных видов финансовых услуг А/02.6  Нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы подбора кредитных продуктов А/03.6  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-2, ПК-8.1 Законодательство Российской Федерации о персональных данных А/03.6  ИД-3, ПК-8.2 Современные методы получения, анализа, обработки информации А/03.6 , А/04.6  ИД-4, ПК-8.2 Общие вопросы обеспечения информационной безопасности банка А/03.6, А/04.6  ИД-5, ПК-8.1 Правила делового общения с заемщиками А/03.6, А/04.6  ИД-6, ПК-8.1 Основы банковского дела, экономики, организации труда и управления А/03.6, А/04.6  ИД-7, ПК-8.1 Основы договорного права А/03.6  ИД-8, ПК-8.1 Порядок оформления кредитного договора, договоров поручительства, договоров залога А/03.6  ИД-9, ПК-8.1 Порядок открытия банковских</p>

				<p>счетов А/03.6  ИД-10, ПК-8.1 Правила подготовки кредитной документации А/03.6  ИД-11, ПК-8.1 Правила корпоративной банковской этики А/03.6, А/04.6  ИД-12, ПК-8.1 Гражданское и банковское законодательство Российской Федерации А/03.6, А/04.6  ИД-13, ПК-8.1 Локальные нормативные акты, регламентирующие бизнес-процессы А/03.6, А/04.6  ИД-14, ПК-8.1 Нормативные правовые акты, необходимые для выполнения должностных обязанностей А/04.6  <i>Умения:</i>  <b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-15, ПК-8.2 Предоставлять заемщикам исчерпывающую информацию о процедуре подготовки и заключения кредитных сделок А/03.6  ИД-16, ПК-8.1 Вести кредитно-обеспечительную документацию А/03.6  ИД-17, ПК-8.1 Сопровождать процесс передачи документов заемщиком А/03.6  ИД-18, ПК-8.1 Осуществлять контроль соблюдения процедуры получения кредитных средств заемщиком А/03.6  ИД-19, ПК-8.1 Организовывать взаимодействие между подразделениями банка в соответствии с этапами процесса подготовки и заключения кредитного договора А/03.6  ИД-20, ПК-8.1 Применять способы и методы разрешения конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении</p>
--	--	--	--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>кредитного договора А/03.6</p> <p>ИД-21, ПК-8.1 Применять программные продукты (в том числе автоматизированную банковскую систему), организационно-технические средства и оборудование в профессиональной сфере А/03.6, А/04.6</p> <p>ИД-22, ПК-8.1 Организовывать работу по взаимодействию с подразделениями банка с целью контроля исполнения кредитного договора А/04.6</p> <p>ИД-23, ПК-8.2 Контролировать исполнение партнерами банка своих обязательств в рамках компетенции А/04.6</p> <p>ИД-24, ПК-8.2 Проводить мониторинг выполнения заемщиками своих обязательств по договору А/04.6</p> <p>ИД-25, ПК-8.1 Выполнять мониторинг статуса заемщика А/04.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-26, ПК-8.1 Консультирование по оформлению договоров банковского счета с клиентами А/03.6</p> <p>ИД-27, ПК-8.1 Анализ предоставляемой клиентами документации, предусмотренной условиями договора с финансовой организацией А/03.6</p> <p>ИД-28, ПК-8.1 Осуществление контроля подготовки и исполнения договоров и контрактов по направлениям деятельности в области финансового консультирования А/03.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-29, ПК-8.1 Консультирование участников</p>
--	--	--	--	--------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------



				<p>кредитной сделки А/03.6</p> <p>ИД-30, ПК-8.1 Проведение встреч и консультаций с другими работниками банка по вопросам проведения кредитных операций с юридическими лицами А/03.6</p> <p>ИД-31, ПК-8.1 Согласование со сторонами корпоративной сделки сроков, этапов и условий ее заключения А/03.6</p> <p>ИД-32, ПК-8.1 Внесение сведений о корпоративной сделке в автоматизированную банковскую систему А/03.6</p> <p>ИД-33, ПК-8.1 Проверка правоспособности участников сделки кредитования корпоративных заемщиков А/03.6</p> <p>ИД-34, ПК-8.1 Проверка документов, подтверждающих полномочия представителей участников сделки (при наличии) кредитования корпоративных заемщиков А/03.6</p> <p>ИД-35, ПК-8.1 Подготовка кредитной документации для проведения кредитных операций с юридическими лицами А/03.6</p> <p>ИД-36, ПК-8.1 Согласование (при необходимости) кредитной документации с ответственными подразделениями банка А/03.6</p> <p>ИД-37, ПК-8.1 Подписание сторонами сделки кредитно-обеспечительной документации А/03.6</p> <p>ИД-38, ПК-8.1 Открытие заемщику текущих счетов А/03.6</p> <p>ИД-39, ПК-8.1 Проведение оплаты расходов, связанных с предоставлением кредита для сделок кредитования корпоративных заемщиков А/03.6</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>ИД-40, ПК-8.1 Формирование и передача в ответственное подразделение распоряжения на предоставление кредита корпоративному заемщику А/03.6</p> <p>ИД-41, ПК-8.1 Предоставление кредитных средств заемщику А/03.6</p> <p>ИД-42, ПК-8.1 Разрешение конфликтных и нестандартных ситуаций при подготовке и заключении сделки кредитования корпоративных заемщиков А/03.6</p> <p>ИД-43, ПК-8.1 Подготовка и оформление кредитного договора, договоров поручительства, договоров залога А/03.6</p> <p>ИД-44, ПК-8.2 Мониторинг качества обслуживания долга и сроков погашения корпоративного кредита</p> <p>ИД-45, ПК-8.2 Мониторинг проблемных корпоративных кредитов, предоставленных банком (во взаимодействии с другими структурными подразделениями) А/04.6</p> <p>ИД-46, ПК-8.1 Ведение базы кредитных заявок корпоративных заемщиков А/04.6</p> <p>ИД-47, ПК-8.1 Ведение кредитных досье по корпоративным заемщикам А/04.6</p> <p>ИД-48, ПК-8.1 Анализ текущего финансового состояния заемщика согласно внутренним нормативным документам А/04.6</p> <p>ИД-49, ПК-8.1 Подготовка ответов, справок, выписок, скорректированных графиков платежей по кредитным договорам корпоративных заемщиков А/04.6</p> <p>ИД-50, ПК-8.2 Передача информации (при необходимости) о неисполнении обязательств по кредитному договору в соответствующее подразделение банка А/04.6</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

Обеспечение реализации деятельности в сфере корпоративного кредитования	Кредитование	ПК-9 Способен оценить эффективность каналов продвижения, продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам, маркетинг рынка кредитных продуктов для юридических лиц	ПК-9.1. Способен определить формы и методы взаимодействия с инвесторами, организациями, средствами массовой информации с целью установления долгосрочных отношений с клиентами	<p><i>Знание:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b>  ИД-1 ПК-9.2 Технологии проведения социологических и маркетинговых исследований А/01.6  ИД-2 ПК-9.2 Основы инвестиционного менеджмента и инвестиционного маркетинга А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b>  ИД-3 ПК-9.1 Приказы, распоряжения, инструкции, локальные нормативные акты банка А/06.6, А/07.6  ИД-4 ПК-9.1 Современные методы получения, анализа, обработки информации  ИД-5 ПК-9.1 Общие вопросы обеспечения информационной безопасности банка А/06.6  ИД-6 ПК-9.1 Правила делового общения с клиентами А/06.6  ИД-7 ПК-9.1 Основы делопроизводства А/06.6  ИД-8 ПК-9.1 Правила корпоративной банковской этики А/06.6  ИД-9 ПК-9.1 Методы оценки эффективности каналов продаж А/06.6  ИД-10 ПК-9.1 Законодательство Российской Федерации о банках и банковской деятельности А/06.6, А/07.6  ИД-11 ПК-9.1 Основы гражданского законодательства Российской Федерации А/07.6  ИД-12 ПК-9.1 Законодательство Российской Федерации об ипотеке А/07.6  ИД-13 ПК-9.1 Современные методы</p>
			ПК-9.2 Способен проводить маркетинг рынка кредитных продуктов для юридических лиц	

				<p>получения, анализа, обработки информации с использованием средств автоматизации А/07.6</p> <p>ИД-14 ПК-9.2 Методы маркетингового анализа</p> <p>ИД-15 ПК-9.1 Методы эффективной деловой коммуникации А/07.6</p> <p>ИД-16 ПК-9.1 Источники информации о структуре и динамике рынка, о деятельности конкурентов, о клиентских предпочтениях А/07.6</p> <p>ИД-17 ПК-9.1 Основы делопроизводства А/07.6</p> <p>ИД-18 ПК-9.1 Правила корпоративной банковской этики А/07.6</p> <p><i>Умения:</i></p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-19 ПК-9.1 Выявлять потребности клиента по видам и условиям кредитования А/06.6</p> <p>ИД-20 ПК-9.2 Использовать основные виды критериев для оценки эффективности каналов продаж А/06.6</p> <p>ИД-21 ПК-9.2 Анализировать статистические данные о каналах продаж А/06.6</p> <p>ИД-22 ПК-9.1 Использовать весь спектр доступной информации для оценки А/06.6</p> <p>ИД-23 ПК-9.1 Пользоваться персональным компьютером, программными продуктами, организационно-техническими средствами и оборудованием А/06.6</p> <p>ИД-24 ПК-9.1 Анализировать структуру и динамику рынка корпоративного кредитования А/07.6</p> <p>ИД-25 ПК-9.1 Использовать методы анализа конкурентного окружения и сбора информации</p>
--	--	--	--	----------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>о деятельности конкурентов в корпоративном сегменте рынка А/07.6</p> <p>ИД-26 ПК-9.2 Использовать методы анализа целевых клиентских сегментов, динамики клиентских предпочтений А/07.6</p> <p>ИД-27 ПК-9.1 Анализировать отчетность партнеров А/07.6</p> <p>ИД-28 ПК-9.1 Получать информацию о кредитной политике конкурентов и анализировать ценовую политику конкурентов А/07.6</p> <p>ИД-29 ПК-9.1 Организовывать работу по взаимодействию А/07.6 с подразделениями банка по сбору информации с целью подготовки и заключения сделок корпоративного кредитования А/07.6</p> <p>ИД-30 ПК-9.1 Применять способы и методы анализа поведения целевых клиентских сегментов рынка корпоративного кредитования А/07.6</p> <p><i>Навыки и (или)опыт деятельности:</i></p> <p><b>ПС 08.008 Специалист по финансовому консультированию</b></p> <p>ИД-31 ПК-9.2 Организация сбора, обработки и анализа информации, в том числе с применением социологических, маркетинговых исследований А/01.6</p> <p>ИД-32 ПК-9.1 Осуществление выбора форм и методов взаимодействия с инвесторами, организациями, средствами массовой информации А/02.6</p> <p>ИД-33 ПК-9.2 Организация и поддержание постоянных контактов с рейтинговыми агентствами, аналитиками инвестиционных</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>организаций, консалтинговыми организациями, аудиторскими организациями, оценочными фирмами, государственными и муниципальными органами управления, общественными организациями, средствами массовой информации, информационными, рекламными агентствами А/01.6</p> <p><b>ПС-08.015 Специалист по корпоративному кредитованию</b></p> <p>ИД-34 ПК-9.2 Сбор первоначальной информации о каналах продвижения продуктов кредитования корпоративных заемщиков А/06.6</p> <p>ИД-35 ПК-9.1 Определение основных целевых групп клиентов - корпоративных заемщиков, стратегии развития и поведения на рынке А/06.6</p> <p>ИД-36 ПК-9.1 Разработка методики оценки каналов продвижения, выбор критериев расширения объема сделок кредитования корпоративных заемщиков А/06.6</p> <p>ИД-37 ПК-9.2 Занесение в автоматизированную банковскую систему сведений о динамике эффективности канала кредитных продаж корпоративным заемщикам А/06.6</p> <p>ИД-38 ПК-9.2 Формирование пакетов предложений дополнительных банковских продуктов (кросс-продажа) для корпоративных заемщиков А/06.6</p> <p>ИД-39 ПК-9.2 Ведение автоматизированной базы данных каналов продаж услуг кредитования корпоративных заемщиков А/06.6</p> <p>ИД-40 ПК-9.1 Анализ структуры и динамики</p>
--	--	--	--	------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

				<p>корпоративного рынка, доли банка А/06.6</p> <p>ИД-41 ПК-9.1 Анализ конкурентного окружения и стратегий развития конкурентов в корпоративном сегменте рынка А/07.6</p> <p>ИД-42 ПК-9.1 Анализ и оценка динамики нормативно-законодательной базы, оказывающей влияние на динамику рынка корпоративных клиентов А/07.6</p> <p>ИД-43 ПК-9.1 Анализ целевых клиентских сегментов, динамики клиентских предпочтений корпоративных заемщиков А/07.6</p> <p>ИД-44 ПК-9.2 Анализ ценовой политики конкурентов в части, касающейся сделок кредитования корпоративных заемщиков А/07.6</p> <p>ИД-45 ПК-9.1 Разработка программ лояльности клиентов и контрагентов для расширения спектра и объема сделок кредитования корпоративных заемщиков А/07.6</p> <p>ИД-46 ПК-9.2 Формирование программ продвижения банковских продуктов для корпоративных клиентов А/07.6</p> <p>ИД-47 ПК-9.1 Анализ деятельности партнеров банка, участвующих в процессе корпоративного кредитования А/07.6</p> <p>ИД-48 ПК-9.1 Организация и проведение встреч (консультаций) заемщика с работниками банка по вопросам проведения сделок корпоративного кредитования А/07.6</p>
--	--	--	--	---------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------------

## 2.2. КРИТЕРИИ ОЦЕНИВАНИЯ СФОРМИРОВАННОСТИ КОМПЕТЕНЦИЙ У СТУДЕНТОВ-ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА (критерии оценки при защите выпускной квалификационной работы бакалавра)

Оценка	Критерии
«Отлично»	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Работа оформлена в полном соответствии с требованиями методических рекомендации по подготовке, написанию и защите выпускных квалификационных работ бакалавра</li> <li>• Тема работы проблемная и оригинальная.</li> <li>• В работе раскрывается заявленная тема, содержится решение поставленных задач.</li> <li>• Теоретическая и практическая часть работы органически взаимосвязаны.</li> <li>• В работе на основе изучения источников дается самостоятельный анализ фактического материала</li> <li>• В работе делаются самостоятельные выводы, выпускник демонстрирует свободное владение материалом, уверенно отвечает на основную часть вопросов.</li> <li>• Работа представлена своевременно, с развернутыми отзывами и сопроводительными документами.</li> <li>• Объем заимствований в тексте выпускной квалификационной работы более 70%</li> <li>• Результаты обучения выпускника оценены на уровне высокого уровня</li> </ul>
«Хорошо»	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Тема работы стандартна и не достаточно актуальна</li> <li>• Работа оформлена с незначительными отступлениями от требований</li> <li>• Содержание работы недостаточно раскрывает заявленную тему, не все поставленные задачи решены.</li> <li>• Теоретическая и практическая часть работы недостаточно связаны между собой.</li> <li>• Выпускник владеет материалом, но не на все вопросы дает удовлетворительные ответы.</li> <li>• Недостаточная самостоятельность при анализе фактического материала и источников.</li> <li>• Работа представлена своевременно, с развернутыми отзывами и сопроводительными документами, но имеются замечания к их содержанию и оформлению.</li> <li>• Объем заимствований в тексте выпускной квалификационной работы более 70%</li> <li>• Результаты обучения выпускника оценены на уровне продвинутого уровня</li> </ul>
«Удовлетворительно»	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Работа выполнена с незначительными отступлениями от требований по оформлению</li> <li>• Содержание работы плохо раскрывает заявленную тему, предъявленное решение поставленных задач не является удовлетворительным</li> <li>• Отсутствует самостоятельный анализ литературы и фактического материала</li> <li>• Слабое знание теоретических подходов к решению проблемы и работ ведущих ученых в данной области</li> <li>• Неуверенная защита работы, ответы обучающегося – неудовлетворительные.</li> <li>• Работа представлена с нарушением срока предоставления выпускных квалификационных работ, имеются существенные замечания к содержанию и оформлению отзывов и других сопроводительных документов.</li> <li>• Объем заимствований в тексте выпускной квалификационной работы более 70%</li> <li>• Результаты обучения выпускника оценены на уровне порогового уровня</li> </ul>
«Неудовлетворительно»	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Работа представлена с нарушением срока предоставления выпускных квалификационных работ, имеются существенные замечания к содержанию, оформлению отзывов и других сопроводительных документов.</li> <li>• Работа не соответствует требованиям по оформлению.</li> <li>• Выпускник не может привести подтверждение теоретическим положениям.</li> </ul>



Оценка	Критерии
	<ul style="list-style-type: none"> <li>• Выпускник не знает источников по теме работы или не может их охарактеризовать.</li> <li>• Обучающийся на защите не может аргументировать выводы, не отвечает на вопросы.</li> <li>• В работе отсутствуют самостоятельные разработки, решения или выводы.</li> <li>• В работе обнаружены большие куски заимствованного текста без указания его авторов.</li> <li>• Объем заимствований в тексте выпускной квалификационной работы менее 70%</li> <li>• Результаты обучения выпускника оценены на уровне ниже продвинутого уровня</li> </ul>

### 3. ТИПОВЫЕ КОНТРОЛЬНЫЕ ЗАДАНИЯ ДЛЯ ОЦЕНКИ РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

1. Автокредитование в России: условия осуществления, проблемы развития в современных условиях
2. Актуальные проблемы функционирования рынка ценных бумаг в РФ и возможные пути их совершенствования.
3. Амортизационные отчисления как источники формирования основных средств.
4. Анализ финансового состояния предприятия (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
5. Анализ (оценка) конкурентоспособности фирмы (вуза, региона, товара или услуги).
6. Анализ денежных потоков между организацией и финансовым рынком.
7. Анализ деятельности профессиональных участников рынка ценных бумаг.
8. Анализ динамики, состояния и использования основных фондов организации (на примере конкретного предприятия)
9. Анализ и оценка инвестиционного климата региона.
10. Анализ и управление дебиторской задолженности организации (на материалах конкретного предприятия)
11. Анализ издержек обращения и выручки от реализации продукции (на материалах конкретного предприятия)
12. Анализ инвестиционной привлекательности регионов РФ.
13. Анализ конкурентной стратегии фирмы (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
14. Анализ конкурентоспособности предприятия и разработка мероприятий по ее повышению (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
15. Анализ организации и стимулирования продаж товаров в магазинах с использованием инструментов мерчандайзинга (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
16. Анализ организации коммерческой деятельности фирмы (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
17. Анализ прибыли и рентабельности предприятия (на материалах конкретного предприятия)
18. Анализ сбытовой деятельности предприятия и ее оптимизация (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
19. Анализ собственных источников финансирования капитальных вложений предприятия

20. Анализ стратегического потенциала строительной отрасли и разработка стратегии её развития (на примере Волгоградской области)
21. Анализ финансового состояния организации/предприятия (на примере предприятия любой отрасли народного хозяйства).
22. Анализ финансовой устойчивости предприятия и пути ее укрепления
23. Анализ экономической деятельности предприятия (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
24. Банки и инвестиции; роль банковской системы в реализации инвестиционной политики.
25. Банковская система России: современное состояние, проблемы и перспективы.
26. Банкротство как способ реформирования организации.
27. Бизнес-план предприятия (на примере предприятий любой формы собственности)
28. Бухгалтерская отчетность организации (предприятий) ее виды и значение
29. Бухгалтерский учет и анализ расходов на продажу в организациях оптовой торговли и их совершенствование
30. Бухгалтерский учет денежных средств и анализ платежеспособности организации, и их совершенствование
31. Бухгалтерский учет и анализ затрат и калькулирование себестоимости продукции (работ, услуг), их совершенствование
32. Бухгалтерский учет и анализ выпуска и реализации готовой продукции в производственных организациях и их совершенствование
33. Бухгалтерский учет и анализ доходов и расходов, их совершенствование
34. Бухгалтерский учет и анализ наличия и движения основных средств и их совершенствование
35. Бухгалтерский учет и анализ нематериальных активов, их совершенствование
36. Бухгалтерский учет и анализ прибыли и убытков отчетного года, их совершенствование
37. Бухгалтерский учет и анализ продаж, их совершенствование
38. Бухгалтерский учет и анализ продуктов и товаров в организациях общественного питания и их совершенствование
39. Бухгалтерский учет и анализ расчетов по налогам и сборам и их совершенствование
40. Бухгалтерский учет и анализ расчетов по оплате труда и их совершенствование
41. Бухгалтерский учет и анализ расчетов по социальному страхованию и обеспечению и их совершенствование
42. Бухгалтерский учет и анализ расчетов с подотчетными лицами, их совершенствование
43. Бухгалтерский учет и анализ расчетов с поставщиками и подрядчиками, их совершенствование
44. Бухгалтерский учет и анализ собственного капитала, их совершенствование
45. Бухгалтерский учет и анализ сырья и материалов в организациях (по видам их деятельности) и их совершенствование
46. Бухгалтерский учет и анализ товаров и тары в организациях оптовой торговли и их совершенствование
47. Бухгалтерский учет и анализ уставного капитала, их совершенствование
48. Бюджетирование как инструмент повышения результативности бюджетных услуг.
49. Бюджетная устойчивость Российской Федерации в современных условиях
50. Внебюджетные фонды в бюджетной системе России.
51. Выявление, оценка и использование резервов повышения рентабельности организации (на примере ...)
52. Государственная бюджетная политика и инструменты её реализации.

53. Государственный кредит в экономическом развитии России.
54. Денежно-кредитная политика Банка России на современном этапе
55. Дивидендная политика предприятия (корпорации) в современных условиях.
56. Долговая политика государства как фактор финансирования инвестиций в экономику.
57. Заемные источники финансирования и их влияние на повышение эффективности деятельности предприятия.
58. Ипотечное кредитование: проблемы и перспективы развития
59. Исследование результативности расходования бюджетных средств в приоритетных отраслях экономики (на примере ... отрасли).
60. Источники формирования и направления использования финансовых ресурсов в регионе
61. Источники формирования оборотных средств и финансирования их прироста.
62. Коммерческие банки как субъекты кредитного рынка, их операции и сделки (на примере ...)
63. Конкуренция и сотрудничество страховых компаний, их влияния на принятие управленческих решений
64. Конкуренция на рынке услуг (образовательных, банковских, услуг здравоохранения, ЖКХ и др.): региональный аспект.
65. Контроллинг: сущность, особенности и перспективы в управлении хозяйствующими субъектами.
66. Косвенное налогообложение в Российской Федерации: современное состояние и перспективы развития
67. Кредитная политика коммерческого банка
68. Лизинг как финансовый инструмент развития экономики России.
69. Лизинг как форма финансирования капитальных вложений фирмы
70. Местные бюджеты в РФ в условиях реформы местного самоуправления.
71. Методы государственной финансовой поддержки малого бизнеса.
72. Методы и инструменты анализа финансовых результатов деятельности коммерческого банка (на примере ...)
73. Методы и инструменты управления структурой капитала организации (на примере ...)
74. Методы управления акционерным капиталом компании.
75. Механизм управления оборотными активами организации.
76. Мировая практика и перспективы развития факторингового рынка в России
77. Налог на доходы физических лиц: проблемы и направления реформирования
78. Налоговая нагрузка и пути ее оптимизации (на материалах конкретного предприятия)
79. Налоговая нагрузка как фактор влияния на финансовые результаты деятельности предприятия.
80. Налоговая политика РФ: современные аспекты
81. Налоговое регулирование деятельности малого предпринимательства в РФ.
82. Налогообложение доходов физических лиц в РФ: действующая система и перспективы совершенствования.
83. Налогообложение доходов физических лиц: резидентов и нерезидентов
84. Налогообложение предприятий малого бизнеса (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
85. Налогообложение сельскохозяйственных товаропроизводителей: проблемы и перспективы
86. Направления совершенствования политики управления оборотным капиталом организации (на примере ...)

87. Направления совершенствования политики управления оборотным капиталом организации
88. Оборотные средства и их роль в управлении финансами фирмы
89. Обязательства организации, структура и методы управления кредиторской задолженностью (на примере ...)
90. Оптимизация структуры капитала компании.
91. Организация бухгалтерского учета затрат (расходов, издержек) на производство по целям учета
92. Организация коммерческой деятельности интернет-магазина (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
93. Организация оперативной финансовой работы на предприятии (на примере ...)
94. Основной капитал и проблемы его обновления в России.
95. Основные направления деятельности российских банков на рынке ценных бумаг
96. Основные направления развития бюджетной системы России.
97. Основные приоритеты расходов федерального бюджета в Российской Федерации в кризисных условиях.
98. Особенности анализа активных операций коммерческих банков (на примере ...)
99. Особенности государственных и муниципальных заимствований.
100. Особенности и перспективы банковской системы и ее роль в экономики страны
101. Особенности и перспективы развития кредитования сельского хозяйства
102. Особенности налогообложения малого бизнеса в Российской Федерации
103. Особенности развития добровольного страхования в России.
104. Особенности реализации мероприятий, направленных на увеличение резервов страховых организаций.
105. Особенности финансирования мероприятий и содержание учреждений здравоохранения.
106. Особенности формирования и использования финансовых ресурсов организации (на примере ...)
107. Оценка вероятности наступления банкротства предприятия и механизмы его оздоровления (на примере ...)
108. Оценка влияния финансовой структуры капитала на рентабельность компании.
109. Оценка деятельности предприятия на основе методики маржинального анализа (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
110. Оценка деятельности Федеральной Таможенной службы и мероприятий, связанных с реализацией таможенного контроля.
111. Оценка и анализ финансовых результатов деятельности предприятия (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
112. Оценка и движение основных производственных фондов.
113. Оценка кредитоспособности предприятия
114. Оценка рыночной стоимости капитала организации (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
115. Оценка уровня продаж и торгового обслуживания на предприятии розничной торговли (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
116. Оценка экономического потенциала развития региона (на примере Волгоградской области)
117. Оценка эффективности использования оборотных средств на предприятии

118. Оценка эффективности коммерческой деятельности предприятия (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
119. Оценка эффективности организации продаж (на примере предприятий любой формы собственности)
120. Оценка эффективности финансово-хозяйственной деятельности (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
121. Политика управления денежными средствами (на материалах конкретного предприятия)
122. Потребительское кредитование: его виды, проблемы и перспективы в современных условиях.
123. Предпринимательский риск: его сущность, виды и особенности в России.
124. Прибыль и рентабельность организации и пути их повышения (на примере конкретного предприятия)
125. Принципы и методы финансового планирования в организациях.
126. Проблемы внедрения бюджетирования в финансовую деятельность коммерческой организации и пути их решения
127. Проблемы и перспективы развития ипотечного кредитования в РФ.
128. Проблемы и перспективы развития малого и среднего бизнеса на современном этапе (на материалах Волгоградской области)
129. Проблемы организации оборотных средств на предприятии
130. Пути повышения конкурентоспособности предприятия в условиях нестабильного рынка (на материалах конкретного предприятия)
131. Пути повышения конкурентоспособности торгового предприятия в современных условиях
132. Развитие конкурентных отношений в регионе: состояние, проблемы и перспективы.
133. Развитие специальных налоговых режимов для сферы малого предпринимательства
134. Разработка и реализация кредитной политики коммерческого банка (на примере ...)
135. Реализация проблем сбора, обработки и передачи финансовой информации таможенных органов России на материалах Волгоградской Таможни.
136. Региональный бюджет и его роль в решении социально-экономических задач (на примере бюджета Волгоградской области).
137. Роль иностранных инвестиций в российской экономике.
138. Роль коммерческих банков в организации безналичных расчетов в РФ.
139. Сберегательный банк РФ: особенности функционирования и перспективы развития.
140. Система страхования вкладов населения в России. Организация и деятельность Агентства по страхованию вкладов.
141. Собственные источники финансирования развития компании.
142. Совершенствование депозитной политики коммерческого банка в области привлечения вкладов населения
143. Совершенствование дивидендной политики организации (на примере ...)
144. Совершенствование коммерческой деятельности на предприятии торговли (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
145. Совершенствование организации и технологии осуществления коммерческой деятельности предприятия общественного питания (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
146. Совершенствование процесса управления доходами страховой компании.

147. Совершенствование системы управления лояльностью потребителей предприятия розничной торговли (на примере предприятий (организаций) любой формы собственности)
148. Совершенствование управления торгово-распределительными системами
149. Совершенствование финансовой политики предприятия.
150. Совершенствование эмиссионной политики (на примере ...)
151. Современное состояние и направления развития рынка ипотечного жилищного кредитования в России
152. Современные тенденции развития международного финансового рынка.
153. Состав и содержание бухгалтерской финансовой отчетности организаций (предприятий) и их совершенствование
154. Состояние и перспективы формирования Пенсионного фонда России
155. Становление российской модели бюджетного федерализма.
156. Страхование и перестрахование банковских рисков.
157. Страховой рынок в России: особенности развития.
158. Управление активными операциями кредитной организации (на примере (на примере ...))
159. Управление внутренним государственным долгом РФ.
160. Управление дебиторской задолженностью предприятия (на примере ...)
161. Управление дебиторской и кредиторской задолженностью предприятия
162. Управление денежными потоками предприятия (на примере ...)
163. Управление инвестиционной деятельностью организации (на примере ...)
164. Управление источниками финансирования бюджетного дефицита (на примере ...)
165. Управление коммерческой деятельностью торгового предприятия в условиях конкуренции
166. Управление кредитным риском и оценка кредитоспособности заемщика (на примере ...)
167. Управление кредиторской задолженностью предприятия
168. Управление ликвидностью предприятия (на примере...)
169. Управление платежеспособностью и финансовой устойчивостью предприятия (на примере...)
170. Учетная политика организаций (по видам их деятельности) и ее совершенствование
171. Финансовая деятельность организации и ее оценка (на примере конкретного предприятия-организации)
172. Финансовая политика государства в сфере поддержки малого бизнеса и ее эффективность.
173. Финансовые результаты коммерческих организаций и особенности их налогообложения
174. Центральный банк РФ как орган банковского надзора и контроля.
175. Центральный банк РФ: его задачи, функции и операции, взаимоотношения с коммерческими банками.
176. Эволюция и перспективы кредитно – инвестиционного дела в России.
177. Экономическая оценка инвестиционной привлекательности предприятия и пути ее повышения.
178. Эффективность государственных инвестиций в жилищное строительство (на примере Волгоградской области)

#### **4. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ПО ПРОЦЕДУРЕ ОЦЕНИВАНИЯ РЕЗУЛЬТАТОВ ОСВОЕНИЯ ОСНОВНОЙ ПРОФЕССИОНАЛЬНОЙ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ**

Выпускная квалификационная работа (ВКР) включает в себя перечень разделов, представленных ниже.

Титульный лист является первым листом ВКР. Титульный лист заполняется по определенным правилам. В верхнем поле указывается полное наименование учебного заведения. В среднем поле дается заглавие работы, которое оформляется без слова «тема» и в кавычки не заключается. Ниже, ближе к правому краю титульного листа, указываются фамилия, имя, отчество бакалавра и далее – фамилия, имя, отчество научного руководителя, его звание, степень и должность. В нижнем поле указываются город и год написания работы.

Оглавление выпускной квалификационной работы приводится на второй странице. В содержании указываются названия глав и параграфов с проставлением страниц, с которых они начинаются. Заголовки оглавления должны точно повторять название глав и параграфов в тексте. Номера страниц фиксируются в правом столбце содержания и оформляются по установленной форме.

Введение является составной частью ВКР. Во введении обосновывается выбор темы исследований, раскрывается актуальность темы, объект, предмет исследования, цель и задачи ВКР. В соответствии с целью, объектом, предметом исследования формулируются задачи. Можно выделить следующие группы задач: теоретические, опытно-экспериментальные, практические.

Во введении приводится краткий исторический экскурс и обзор научных материалов, позволяющий раскрыть этапность развития концепций, научных подходов, терминов, механизмов и методических инструментов в исследуемой научной области. Во введении необходимо привести кратко структуру ВКР, научные результаты исследования и практическую значимость основных положений ВКР. Во введении раскрывается актуальность выбранной темы, приводится оценка с точки зрения своевременности и практической значимости. Дается обзор научного материала, раскрывающий степень разработанности темы. Далее необходимо логично перейти к формулировке цели исследования, а также перечислить конкретные задачи, которые предстоит решать в соответствии с целью по форме: изучить понятийный аппарат, провести сравнительный анализ, разработать методические инструменты и т. д.

Обязательным элементом введения является формулирование объекта и предмета исследования: объект – конкретная организация или система управления; предмет – та сторона объекта, которая подвергается исследованию (например, социально-экономические, партнерские отношения). Необходимо указать на информационные источники (используемую литературу, основные источники статистической и фактографической информации), раскрыть методы их обработки и дать краткое обоснование структуры работы. Общий объем введения – 5-6 страниц.

Научный текст выпускной квалификационной работы (основная часть).

Эта часть ВКР представляет собой научно-обоснованный и систематизированный бакалавром материал исследований, отвечающий поставленным целям и задачам. Научный текст ВКР характеризуется логикой изложения, использованием опубликованных материалов, точных сведений и фактов, а также научно-обоснованных положений и выводов. Предложенные бакалавром новые научные и методические решения должны быть строго аргументированы и критически оценены по сравнению с другими известными научно-практическими положениями. При написании научного текста ВКР необходимо давать ссылки на источники научной, фактографической и другой информации. Количество глав зависит от характера ВКР. Между главами должна быть органическая внутренняя связь, материал внутри глав должен излагаться в четкой логической последовательности. Каждая

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В.

глава заканчивается краткими выводами. Названия глав должны быть предельно краткими, отражать их основное содержание и не могут повторять название ВКР. Выпускная квалификационная работа бакалавра состоит из 3 глав.

*В первой главе* обычно приводят результаты обобщения и обзора теоретических аспектов рассматриваемой проблемы. В первой главе следует обратить внимание на следующие моменты: изучить понятийный аппарат по исследуемой проблеме; рассмотреть различные научно-методические подходы к решению проблем на основе изучения работ отечественных и зарубежных ученых. При наличии дискуссионности подходов в какой-либо предметной области необходимо описать отличия и отметить те подходы, которые будут автором в дальнейшем использованы и развиты. Бакалавр должен сопоставить мнения ученых и привести собственное мнение или принять существующую позицию. Из текста работы должно быть ясно, когда бакалавр высказывает собственные суждения и в каких случаях использует уже известные, опубликованные научные положения. Первая глава – теоретическая часть работы, служит основой для подготовки второй и третьей глав. Объем теоретического раздела – 15-20 страниц.

*Вторая глава работы*, как правило, посвящена анализу статистических, фактографических и других материалов, позволяющих обосновать проблему, аргументировать выводы и необходимость решения поставленных задач. В этой главе анализируется состояние предметной области. Аргументируется необходимость обновления, развития существующей науки и практики решения поставленных задач, использования методики и технологии для их решения. Вторая глава должна включать аналитические материалы по выбранному объекту исследования (предприятию, отрасли, группе отраслей, региону, стране в целом) не менее чем за 3-5 последних лет. Анализ производится на основе расчетов экономико-статистических показателей, характеризующих основные параметры состояния, структуру и динамику исследуемых процессов и явлений, и должен сопровождаться обобщающими выводами о состоянии рассматриваемой проблемы на выбранном объекте исследования

Во второй главе следует:

- рассмотреть зарубежный и отечественный опыт решения подобных проблем;
- изучить методические инструменты, используемые в теории и практике для решения задач в предметной области.

При анализе методического обеспечения оценивается состав разработанных и используемых системой управления методов решения проблем, их направленность на достижение целей производственно-хозяйственной системы, выработки эффективных управленческих решений. Анализируется обеспеченность системы управления нормативно-организационной документацией, рациональному сочетанию методов различных групп. Необходимо также оценить качество используемых нормативных и методических указаний, положений и т.п.

Объем второй главы – 20-25 страниц.

*В третьей главе* приводятся разработанные бакалавром методические инструменты, позволяющие решить поставленные задачи и достичь цель выпускной работы. Обосновывают внедрение в практику моделей и методических инструментов, позволяющих повысить социально-экономическую эффективность деятельности организаций.

По каждому решению даётся обоснование, как логическое, так и расчётное, комплект разработанной рабочей документации с содержанием и порядком исследования.



Третья глава выпускной работы связана с выявлением тенденций в динамике исследуемого явления, прогнозированием с применением комплекса методов современных пакетов прикладных программ. Эта глава может содержать обоснование практических предложений и рекомендаций, разработанных на основе проведенного ранее научного анализа.

Объём третьей главы – 20-25 страниц.

В целом при написании основной части работы целесообразно каждую главу завершать кратким резюме или выводами. Они обобщают изложенный материал и служат логическим переходом к последующим главам.

В заключении приводятся результаты достижения поставленной цели и решения задач ВКР.

Заключение включает в себя обобщение информации, изложенной в основной части ВКР, разработанные автором научные положения, выводы, рекомендации.

В заключении раскрываются основные аспекты практического опробования разработанных научно-методических и научно-практических положений, а также приводятся основные направления и рекомендации дальнейшего развития данной темы в соответствующей научной области.

Таким образом, заключение должно иметь:

- краткие выводы по результатам выполненной работы;
- оценку полноты решений поставленных при написании работы задач;
- разработку рекомендаций по конкретному использованию результатов выполненной работы ;
- оценку возможностей практического применения научных результатов.

Выводы и предложения излагаются кратко, как правило, без обоснований, в виде тезисов. Выводы должны естественно следовать из соответствующих частей текста работы. Их нельзя обосновывать данными и фактами, которые не включены в текст работы.

Объём заключения может составлять до 5 страниц.

Список использованной литературы. После заключения следует список использованных источников, отражающий самостоятельную творческую работу бакалавра. Каждый включенный в список литературный источник должен иметь отражение в рукописи ВКР. Если бакалавр цитирует работы известных российских и зарубежных ученых или использует данные, полученные другими исследователями, он должен во внутритекстовых или подстрочных ссылках указывать на соответствующие источники. Не рекомендуется включать в библиографию работы, на которые не ссылается бакалавр в основном тексте и которые фактически не были использованы в работе.

Приложение – это часть основного научного текста ВКР, которая имеет дополнительное значение. Приложения оформляются как продолжение диссертации после заключения и списка используемых источников. В приложениях приводятся схемы, анкеты, опросники, рисунки, модели расчетов, таблицы, загромаждающие основную часть диссертации. Связь основного текста с приложениями осуществляется через соответствующие ссылки.

#### *Методические указания по этапам написания ВКР*

Бакалавр составляет рабочий план выпускной квалификационной работы бакалавра при консультации научного руководителя. В первоначальном варианте плана необходимо привести основную идею работы. При составлении первоначального

варианта плана выпускной квалификационной работы бакалавра следует определить содержание трех глав и дать им соответствующие названия; сформулировать задачи и подготовить соответствующие названия параграфов, которые будут решены. Первоначальный вариант плана ВКР должен быть составлен в течение недели.

Подбор литературы следует начинать сразу же после выбора темы выпускной квалификационной работы бакалавра. При изучении литературы желательно соблюдать следующие рекомендации:

- следует начинать с поиска литературы, раскрывающей теоретические аспекты изучаемого вопроса – монографий и журнальных статей, после этого использовать инструктивные материалы (инструктивные материалы используются только последних изданий);
- необходимо конспектировать и систематизировать источники. Характер конспектов определяется возможностью использования данного материала в работе – выписки, цитаты, краткое изложение содержания литературного источника или характеристика фактографического материала; систематизацию получаемой информации следует проводить по основным главам выпускной квалификационной работы, предусмотренным планом;
- старайтесь выбрать только ту литературу, которая имеет непосредственное отношение к теме работы; критерием оценки прочитанного является возможность его практического использования в выпускной квалификационной работе;
- следует использовать новые издания по соответствующей проблеме.
- использовать цитаты, чтобы без искажений передать мысль автора научной работы или иных публикаций, для идентификации взглядов при сопоставлении различных точек зрения, создать систему убедительных доказательств, необходимых для объективной характеристики изучаемого вопроса; цитаты могут использоваться и для подтверждения отдельных положений работы; во всех случаях число используемых цитат должно определяться потребностями раскрытия темы.

Сбор фактографического материала – один из наиболее ответственных этапов подготовки выпускной квалификационной работы. От того, насколько правильно и полно собран фактографический материал, во многом зависит своевременное и качественное написание работы. Поэтому, прежде чем приступить к сбору материала, бакалавру совместно с научным руководителем необходимо продумать, какой именно фактографический материал необходим для выпускной квалификационной работы бакалавра и составить, по возможности, специальный план его сбора.

После того, как изучена и систематизирована отобранная по теме литература, а также собран и обработан фактографический материал, возможны некоторые изменения в первоначальном варианте плана выпускной квалификационной работы бакалавра.

Изложение материала в выпускной квалификационной работе бакалавра должно быть последовательным и логичным. Все разделы должны быть связаны между собой. Особое внимание следует обращать на логические переходы от одной главы к другой, от параграфа к параграфу, а внутри параграфа – от вопроса к вопросу.

Подготовка текста выпускной квалификационной работы бакалавра следует начинать с введения и первой главы, последовательно прорабатывая все параграфы, включенные в план. Изложение материала в выпускной квалификационной работе должно быть конкретным и опираться на результаты научного анализа, при этом важно не просто описание, а критический разбор полученных данных.

Введение – значимая часть выпускной квалификационной работы бакалавра. Во введении обосновываются актуальность выбранной темы, цель и содержание поставленной задачи, формулируются объект и предмет исследования, указываются избранные методы исследования, определяется значимость полученных результатов.

Обзор литературы должен показать знакомство бакалавра со специальной литературой, его умение систематизировать источники, критически их рассматривать, выделять существенное, оценивать ранее сделанное другими исследователями, определять главное в современном состоянии изученности темы. Материалы такого обзора следует систематизировать в определенной логической последовательности. Обзор работ предшественников следует делать только по вопросам выбранной темы, а не по всей проблеме в целом. В обзоре литературы не нужно излагать все, что стало известно бакалавру из прочитанного и имеет лишь косвенное отношение к его работе. Но публикации, имеющие непосредственное отношение к теме выпускной квалификационной работы бакалавра, должны быть названы и критически оценены.

Рассмотрение в выпускной квалификационной работе противоречивых вопросов темы необходимо приводить мнения различных авторов. Если в работе критически рассматривается точка зрения какого-либо автора, при изложении его мысли следует приводить цитаты, только при этом условии критика может быть объективной. Обязательным, при наличии различных подходов к решению изучаемой проблемы, является сравнение моделей, методов и рекомендаций, содержащихся в опубликованных материалах и работах различных авторов.

Далее следует обосновывать своё мнение по противоречивому вопросу или соглашаться с одной из уже имеющихся точек зрения, выдвигая в любом случае соответствующие аргументы.

Подготовка второй главы выпускной квалификационной работы бакалавра предполагает описание методов сбора необходимого материала – первичной информации и её обработки (наблюдение, сравнение, измерение, эксперимент, анализ и синтез, моделирование и т. д.).

Отдельные положения выпускной квалификационной работы бакалавра должны быть иллюстрированы цифровыми данными из справочников, монографий и других литературных источников, при необходимости оформленными в справочные или аналитические таблицы и рисунки. При составлении аналитических таблиц и рисунков используемые исходные данные выносятся в приложение к выпускной квалификационной работе, а в тексте приводятся расчёты отдельных показателей. Таблица должна занимать не более одной страницы. Если аналитическая таблица по размеру превышает одну страницу, её следует включить в приложение. В отдельных случаях можно заимствовать некоторые таблицы из литературных источников. Ссылаться на таблицу нужно в том месте текста, где формулируется положение, подтверждаемое или иллюстрируемое ею. В тексте, анализирующем или комментирующем таблицу, не следует пересказывать её содержание, а уместно формулировать основной вывод, к которому подводят табличные данные, или вводить дополнительные данные, более отчётливо характеризующие то или иное явление или его отдельные стороны.

Все материалы, не являющиеся необходимыми для решения поставленной в работе задачи, также выносятся в приложение.

Проверенные главы дорабатываются в соответствии с полученными от научного руководителя замечаниями, после чего приступают к оформлению работы.

Предварительная защита ВКР – это «тренировочный» сокращенный вариант защиты. Предзащита ВКР может быть организована в следующей последовательности:

АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса». Программа итоговых комплексных испытаний (итоговой аттестации) по направлению подготовки 38.03.01 Экономика, бакалавриат, направленность (профиль) Финансы и кредит. д.э.н., профессор Ващенко А.А., к.с.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Чернявская Е.Ю., к.э.н., доцент кафедры финансово-экономических дисциплин Михайлова Е.В.

- доклад бакалавра о результатах подготовки ВКР;
- ответы на вопросы по содержанию ВКР;
- выступление научного руководителя либо оглашение отзыва научного руководителя;
- оформление допуска к защите ВКР.

Бакалавры, не прошедшие предзащиту без уважительной причины, не допускаются к официальной защите ВКР в установленные сроки.

Перед защитой ВКР на кафедру представляются:

- переплетенный текст ВКР, подписанный бакалавром, научным руководителем, зав. кафедрой, и электронная версия ВКР;
- подписанное задание на ВКР, подписанное научным руководителем и бакалавром;

Успешное прохождение предзащиты ВКР завершается допуском к официальной защите. Отзыв на выпускную квалификационную работу подготавливается научным руководителем и в срок не позднее чем за 5 календарных дней до защиты выпускной квалификационной работы доводится до сведения обучающегося.

Текст выпускной квалификационной работы размещается АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» в электронно-библиотечной системе организации и проверяются на объем заимствований в системе Антиплагиат - <http://www.antiplagiat.ru>.

К защите должны быть подготовлены: ВКР, отзыв научного руководителя. Бакалавр в течение 10 минут излагает основные положения ВКР, затем отвечает на вопросы председателя и членов экзаменационной комиссии (ЭК).

Решение о защите принимается открытым голосованием членов ЭК простым большинством голосов. Результаты защиты объявляются в тот же день после оформления протокола заседания ЭК. ВКР после защиты хранится в АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса»

Порядок защиты ВКР:

1. Доклад, в котором бакалавр раскрывает содержание своего исследования и сообщает о научных результатах и практической значимости в следующем порядке:
  - а) тема выпускной квалификационной работы бакалавра, ее обоснование, объект исследования, источники, цель, задачи и методы исследования;
  - б) структура выпускной квалификационной работы бакалавра, содержание основных разделов, выводы по главам, научные результаты, положения, выносимые на защиту;
  - в) теоретическая и практическая значимость полученных результатов и область их возможного применения;
  - г) обзор перспектив дальнейшего изучения проблемы, поставленной в работе; наличие нерешенных дискуссионных вопросов, нуждающихся в дальнейшем исследовании (всего – 7 минут).
2. Отзыв научного руководителя, содержащий краткую характеристику выпускной работы бакалавра и ее результатов, а также оценку («отлично», «хорошо», «удовлетворительно») (5 минут).
3. Отчет о проверке в системе Антиплагиат.
4. При наличии вопросов и замечаний в отзыве – ответы бакалавра (в течение 3 минут).
5. Вопросы председателя и членов ЭК по содержанию защищаемой работы (ответы – по 2-3 минуты).

После защиты работ, запланированных на определенный день, при отсутствии бакалавров члены экзаменационной комиссии совещаются (в присутствии научных руководителей), согласуют оценки и ставят среднюю оценку. По окончании совещания бакалавры приглашаются для объявления им оценок по защите выпускных квалификационных работ бакалавра.

Результаты защиты работы каждого обучающегося заносятся в протокол, подписываемый председателем и секретарем экзаменационной комиссии. Тексты выпускных квалификационных работ (с отзывом научного руководителя) регистрируются в специальной книге, нумеруются и сдаются в библиотеку АНО ВО «Волгоградский институт бизнеса» на хранение.

## 5. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ИТОГОВЫХ КОМПЛЕКСНЫХ ИСПЫТАНИЙ (ИТОГОВОЙ АТТЕСТАЦИИ) СТУДЕНТОВ-ВЫПУСКНИКОВ ВУЗА

### а) основная литература:

1. Аганбегян, А. Г. Финансы, бюджет и банки в новой России / А. Г. Аганбегян ; составители Л. П. Клеева ; под редакцией Л. П. Клеевой. — Москва : Дело, 2019. — 400 с. — ISBN 978-5-7749-1277-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/95139.html>
2. Аунапу, Э. Ф. Антикризисное управление : учебник / Э. Ф. Аунапу. — 2-е изд. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 313 с. — ISBN 978-5-4486-0452-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/79765.html>
3. Белотелова, Н. П. Деньги. Кредит. Банки : учебник / Н. П. Белотелова, Ж. С. Белотелова. — 5-е изд. — Москва : Дашков и К, 2019. — 380 с. — ISBN 978-5-394-03054-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85216.html>
4. Боброва, А. В. Налоги и налогообложение. Теория налогов и налоговая система : учебное пособие / А. В. Боброва. — 2-е изд. — Челябинск, Саратов : Южно-Уральский институт управления и экономики, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 273 с. — ISBN 978-5-4486-0667-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81486.html>
5. Болтава, А. Л. Учет и анализ на предприятиях малого бизнеса : практикум для обучающихся по направлению подготовки бакалавриата «Экономика» (профиль «Бухгалтерский учет, анализ и аудит») / А. Л. Болтава. — 2-е изд. — Краснодар, Саратов : Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 136 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/78048.html>
6. Бухгалтерский учет : учебное пособие / Е. Р. Антышева, О. А. Банкаускене, Н. Л. Вещунова [и др.] ; под редакцией Н. Г. Викторовой. — Санкт-Петербург : Санкт-Петербургский политехнический университет Петра Великого, 2019. — 251 с. — ISBN 978-5-7422-6355-5. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83324.html>
7. Годин, А. М. Страхование : учебник для бакалавров / А. М. Годин, С. В. Фрумина. — 3-е изд. — Москва : Дашков и К, 2018. — 255 с. — ISBN 978-5-394-02148-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85141.html>
8. Горбунов, В. Л. Бизнес-планирование : учебное пособие / В. Л. Горбунов. — 3-е изд. — Москва, Саратов : Интернет-Университет Информационных Технологий (ИНТУИТ), Ай Пи Эр Медиа, 2020. — 422 с. — ISBN 978-5-4497-0306-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/89423.html>

9. Дмитриева, И. Е. Деньги, кредит, банки : учебное пособие / И. Е. Дмитриева, Е. А. Ярошенко. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 208 с. — ISBN 978-5-4497-0583-9. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/95597.html>
10. Дмитриева, И. Е. Финансы : учебное пособие / И. Е. Дмитриева, Е. А. Ярошенко. — Москва : Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 317 с. — ISBN 978-5-4497-0580-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/95599.html>
11. Захожий, А. В. Особенности бухгалтерского учета затрат и калькулирования в торговле : учебное пособие / А. В. Захожий. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 69 с. — ISBN 978-5-4486-0781-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/86335.html>
12. Ивашковский, С. Н. Экономика для менеджеров: микро- и макроуровень : учебное пособие / С. Н. Ивашковский. — 8-е изд. — Москва : Дело, 2019. — 440 с. — ISBN 978-5-7749-1493-7. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/95148.html>
13. Калинин, Н. В. Деньги. Кредит. Банки : учебник для бакалавров / Н. В. Калинин, Л. В. Матраева, В. Н. Денисов. — Москва : Дашков и К, 2018. — 304 с. — ISBN 978-5-394-02426-9. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85247.html>
14. Козырева, Т. В. Учет и анализ туристской деятельности. В 2 частях. Ч.1 : учебник / Т. В. Козырева. — Москва : Российская международная академия туризма, Университетская книга, 2019. — 400 с. — ISBN 978-5-98699-285-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/88895.html>
15. Лизогуб, А. Н. Экономическая теория : учебное пособие / А. Н. Лизогуб, В. И. Симоненко, М. В. Симоненко. — Москва : Экзамен, 2008. — 157 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/766.html>
16. Магомедов, М. Д. Ценообразование : учебник для бакалавров / М. Д. Магомедов, Е. Ю. Куломзина, И. И. Чайкина. — Москва : Дашков и К, 2017. — 248 с. — ISBN 978-5-394-02663-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/60630.html>
17. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / Н. В. Банникова, Д. В. Шлаев, Т. Н. Костюченко [и др.]. — Ставрополь : Секвойя, 2018. — 111 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/92989.html>
18. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебное пособие / С. В. Куприянов, А. А. Шаповалов, Г. П. Гриненко [и др.] ; под редакцией С. В. Куприянова. — Белгород : Белгородский государственный технологический университет

им. В.Г. Шухова, ЭБС АСВ, 2017. — 361 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/92269.html>

19. Сафуанов, Р. М. Страхование : учебное пособие / Р. М. Сафуанов, З. Ф. Шарифьянова. — Москва : Прометей, 2018. — 144 с. — ISBN 978-5-907003-32-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/94541.html>

20. Слива-Щерба, Ю. В. Мировая экономика и международные экономические отношения. Ч.1 : учебно-методическое пособие в 2-х частях / Ю. В. Слива-Щерба. — Симферополь : Университет экономики и управления, 2018. — 128 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83932.html>

21. Теория и история финансов : учебное пособие для обучающихся вузов по направлению подготовки 38.03.01 Экономика профиль «Финансы и кредит» квалификация (степень) «бакалавр» / А. В. Агibalов, Ю. В. Ткачева, Л. А. Запорожцева, Т. Е. Митчина. — Воронеж : Воронежский Государственный Аграрный Университет им. Императора Петра Первого, 2016. — 230 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/72839.html>

22. Тюрина, А. Д. Макроэкономика : учебное пособие / А. Д. Тюрина, С. А. Шилина. — 2-е изд. — Саратов : Научная книга, 2019. — 158 с. — ISBN 978-5-9758-1743-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/80989.html>

23. Тюрина, А. Д. Микроэкономика : учебное пособие / А. Д. Тюрина. — 2-е изд. — Саратов : Научная книга, 2019. — 159 с. — ISBN 978-5-9758-1751-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81029.html>

24. Чернов, В. А. Инвестиционный анализ : учебное пособие для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Бухгалтерский учет, анализ и аудит», «Финансы и кредит», «Налоги и налогообложение», по специальностям экономики и управления (080100) / В. А. Чернов ; под редакцией М. И. Баканова. — 2-е изд. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 159 с. — ISBN 978-5-238-01301-5. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81627.html>

25. Экономика и финансы организации : методические указания по написанию курсовой работы для бакалавров, обучающихся по направлению подготовки 38.03.01 Экономика / составители Е. И. Строгонова. — Краснодар, Саратов : Южный институт менеджмента, Ай Пи Эр Медиа, 2017. — 34 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/62652.html>

26. Экономическая теория. Макроэкономика-1, 2. Мегээкономика. Экономика трансформаций : учебник / Г. П. Журавлева, Д. Г. Александров, В. В. Громыко [и др.] ; под редакцией Г. П. Журавлевой. — 4-е изд. — Москва : Дашков и К, 2019. — 920 с. — ISBN



978-5-394-03333-9. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85242.html>

27. Этрилл, Питер Финансы и бухгалтерский учет для неспециалистов / Питер Этрилл, Эдди Маклейни ; перевод Е. Пестерева. — 2-е изд. — Москва : Альпина Бизнес Букс, 2019. — 502 с. — ISBN 978-5-9614-0601-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82376.html>

28. Якушкин, Е. А. Основы экономики : учебное пособие / Е. А. Якушкин, Т. В. Якушкина ; под редакцией Е. А. Якушкина. — 3-е изд. — Минск : Республиканский институт профессионального образования (РИПО), 2020. — 248 с. — ISBN 978-985-503-924-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/94302.html>

29. Янова, П. Г. Экономическая теория : учебно-методическое пособие / П. Г. Янова. — 2-е изд. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 243 с. — ISBN 978-5-4487-0376-8. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/79697.html>

#### **б) дополнительная литература**

1. Бушуев, С. А. Экономическая теория. Часть 1. Микроэкономика. Социально-рыночное хозяйство. Часть 2. Макроэкономика : учебное пособие / С. А. Бушуев, В. В. Гребеник. — 2-е изд. — Москва, Саратов : Международная академия оценки и консалтинга, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 248 с. — ISBN 978-5-4486-0701-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/82186.html>

2. Валько, Д. В. Экономика труда : учебное пособие / Д. В. Валько, Е. А. Постников. — 2-е изд. — Челябинск, Саратов : Южно-Уральский институт управления и экономики, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 186 с. — ISBN 978-5-4486-0647-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81503.html>

3. Виткалова, А. П. Внутрифирменное бюджетирование : учебное пособие для бакалавров / А. П. Виткалова. — Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 128 с. — ISBN 978-5-394-02203-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83131.html>

4. Гахова, М. А. Бухгалтерский учет : учебное пособие / М. А. Гахова. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 311 с. — ISBN 978-5-4486-0782-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83806.html>

5. Гахова, М. А. Бухгалтерский учет : учебное пособие / М. А. Гахова. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2019. — 311 с. — ISBN 978-5-4486-0782-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83806.html>

6. Моисеенко, Д. Д. Экономика предприятий (организаций) : краткий курс лекций для студентов обучающиеся профилю: экономика предприятия и организаций, менеджмент / Д. Д. Моисеенко. — Симферополь : Университет экономики и управления,

2017. — 153 с. — ISBN 2227-8397. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/83946.html>
7. Нешиной, А. С. Финансы и кредит : учебник / А. С. Нешиной. — 7-е изд. — Москва : Дашков и К, 2019. — 576 с. — ISBN 978-5-394-03224-0. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85303.html>
8. Орлова, П. И. Бизнес-планирование : учебник для бакалавров / П. И. Орлова ; под редакцией М. И. Глуховой. — 3-е изд. — Москва : Дашков и К, Ай Пи Эр Медиа, 2020. — 285 с. — ISBN 978-5-394-03636-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/90232.html>
9. Подъяблонская, Л. М. Государственные и муниципальные финансы : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальностям «Государственное и муниципальное управление», «Финансы и кредит» / Л. М. Подъяблонская. — Москва : ЮНИТИ-ДАНА, 2017. — 559 с. — ISBN 978-5-238-01488-3. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/81756.html>
- Шуляк, П. Н. Финансы : учебник для бакалавров / П. Н. Шуляк, Н. П. Белотелова, Ж. С. Белотелова ; под редакцией П. Н. Шуляка. — 2-е изд. — Москва : Дашков и К, 2019. — 383 с. — ISBN 978-5-394-03087-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85182.html>
10. Сальникова, К. В. Практические основы статистики и эконометрического моделирования : учебное пособие / К. В. Сальникова. — Саратов : Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 385 с. — ISBN 978-5-4497-0427-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/91121.html>
11. Финансовая стратегия, планирование и бюджетирование. В 2-х частях. Ч.2 : учебное пособие / И. А. Белолипец, И. И. Лукина, А. С. Кабирова, Д. В. Чувилин. — Москва : Прометей, 2019. — 90 с. — ISBN 978-5-907166-06-6. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/94572.html>
12. Фридман, А. М. Экономика предприятий торговли и питания потребительского общества : учебник / А. М. Фридман. — 5-е изд. — Москва : Дашков и К, 2019. — 656 с. — ISBN 978-5-394-03156-4. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85602.html>
13. Худжатов, М. Б. Ценообразование во внешней торговле. Практикум : учебное пособие / М. Б. Худжатов, Т. М. Воротынцева. — Санкт-Петербург : Интермедия, 2019. — 120 с. — ISBN 978-5-4383-0185-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/85774.html>
14. Цветова, Г. В. Налоги и налогообложение : учебное пособие / Г. В. Цветова, Е. П. Макарова. — Саратов : Ай Пи Эр Медиа, 2018. — 110 с. — ISBN 978-5-4486-0072-2. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/70271.html>

15. Циплакова, Е. М. Инвестиционный анализ : учебное пособие / Е. М. Циплакова. — Челябинск, Москва : Южно-Уральский технологический университет, Ай Пи Ар Медиа, 2020. — 54 с. — ISBN 978-5-4497-0521-1. — Текст : электронный // Электронно-библиотечная система IPR BOOKS : [сайт]. — URL: <http://www.iprbookshop.ru/94202.html>

**в) Интернет-ресурсы:**

1. Справочно-информационная система Консультант Плюс [Электронный ресурс] – <http://www.consultant.ru/>
2. Библиотека экономической и деловой литературы – Читальня [Электронный ресурс] – <http://ek-lit.agava.ru/books.htm>
3. Экономика и финансы – публикации, статьи, обзоры, аналитика [Электронный ресурс] – <http://www.finansy.ru/>
4. АК&М Информационно-аналитическое агентство(финансовая аналитика) [Электронный ресурс] – <http://www.akm.ru/rus/default.stm>
5. Федеральный образовательный портал – Экономика, Социология, Менеджмент [Электронный ресурс] – <http://www.ecsocman.edu.ru/>
6. Интернет-сервер «АКДИ Экономика и жизнь» [Электронный ресурс] – <http://www.akdi.ru/>
7. Банк России (ЦБ РФ): официальный сайт [Электронный ресурс] – <http://www.cbr.ru/>
8. Министерство финансов РФ : официальный сайт [Электронный ресурс] – <http://www.minfin.ru/>
9. Сервер органов государственной власти РФ [Электронный ресурс] – <http://www.gov.ru>